

Projekt: „truckIMPROVER“ Factsheet

Interessante Investition in einen erfolgreichen Nutzfahrzeug-Bauer mit 2 Niederlassungen und einem sehr breit aufgestellten Leistungsportfolio.

Ziel

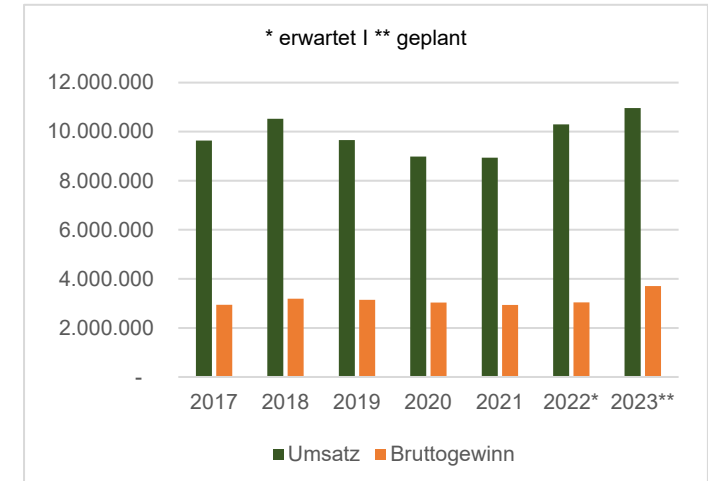
Für einen Unternehmensverbund (GmbH & Co. KG), bestehend aus zwei Niederlassungen, der sich seit 1995 auf Lkw- Fahrzeugbau/ Fahrzeugumbauten spezialisiert hat und seinen Kunden aus der Transport- und Logistikbranche spezifische und individuelle Nutzfahrzeug- Konzepte mit starken Marken anbietet, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Käufer/ Investor. Dieser übernimmt die Gesellschaft zu 100% Anteile und bei Bedarf die im Eigentum der GmbH & Co. KG stehenden Liegenschaften.



Unternehmen

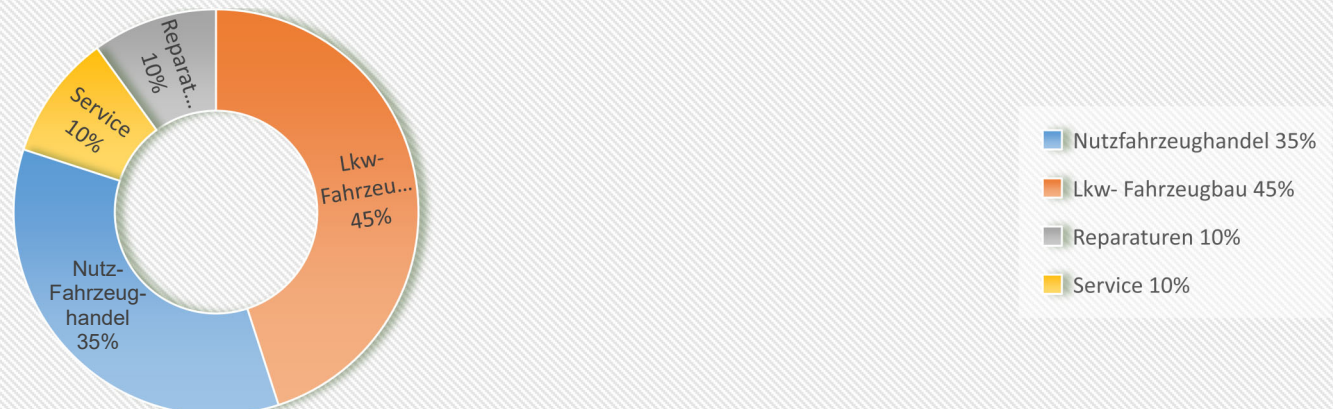
An Kundennutzfahrzeugen, meist der Marken Volvo, Mercedes- Benz, Renault, MAN und Scania, werden individuelle Fahrzeugaufbauten und Lösungen entwickelt, geplant und realisiert. Dazu zählen individuelle Pritschenbauten, Kofferbau, Ladekran-, Absetz-, Abroll- Getränkeaufbau, Kühlaufbauten u. v. m.

Alle Um- und Anbauten werden im Zuge der hauseigenen Planung technisch auf Realisierbarkeit und Regelkonformität überprüft. Der Fokus liegt dabei in einer gewichtsoptimierten und pragmatischen Gesamtlösung. Mit 42 hochspezialisierten und kontinuierlich fortgebildeten Mitarbeitern und 2 Auszubildenden an zwei Standorten, eigener Werbe- und Grafikabteilung, ein mobiler 24-Stunden-Service, eigener Sandstrahl- und Lackieranlage zählt die GmbH & Co. KG zu einer der größten Anbieter bundeslandweit (Mitteldeutschland). Zusätzlich werden noch Nutzfahrzeughandel, eine typenoffene Werkstatt und Inspektionen angeboten.



Der überwiegende Anteil der Kunden stammen aus den Segmenten Güter- und Verteilerverkehr (Logistikunternehmen), Baustofftransporte (Logistiker für Baumärkte), Lebensmitteltransporte (Discounter, Fleischer, Bäcker), Spezialtransporte (Krankentransporte, Baubetriebe).

Übersicht Verteilung Dienstleistungssegmente gem. am durchschnittlichen Umsatz



Wachstumschancen

Der Markt der Zielgruppe wird aufgrund der nötigen Versorgung von Supermärkten, Tankstellen, Bäcker, Baumärkte u. v. m. weiterhin wachsen. Die Verbringung erfolgt und wird auch zukünftig weiterhin mit Lkw erfolgen. Aufgrund der Unternehmensgröße, dem Bekanntheitsgrad und der optionalen Möglichkeit des Ausbaus der Liegenschaften ist ein Wachstum in den nächsten Jahren mit 2% bis 4% p. a. eine realistische Einstufung. Die Nachfrage nach den Dienstleistungen und der Expertise des zu verkaufenden Unternehmens ist sehr stark. Aktuell beträgt der eingeplante Auftragsvorlauf ca. 5 bis 7 Monate.

Finanzen / Kaufpreis

Unser Mandant erzielte in den letzten 2 Jahren durchschnittliche Umsatzerlöse p. a. von EUR 10.6 Mio. Der EBITDA wird im Geschäftsjahr 2023 ca. EUR 300.000 betragen. Der Kaufpreis für 100% Anteile der Gesellschaft beläuft sich auf **EUR 880.000,-**

Die beiden Liegenschaften mit ca. 9.000m² Grundstücksfläche und ca. 15.000m² Grundstücksfläche können für zusätzlich **gesamt EUR 3.256.400** erworben werden. Bei einer der Liegenschaft werden Mieteinnahmen mit 5 externen Mietverträgen **von EUR 85.300 p. a. generiert**. Eine Vermietung zu unverändertem Mietkonditionen anstelle eines Liegenschaftserwerbs ist jedoch ebenso denkbar.

Bei weiterem Interesse erhalten potenzielle Käufer/ Investoren nach der Unterzeichnung einer Geheimhaltungserklärung ein aussagekräftiges Verkaufsexposé und zwei Liegenschaftsexposés zugestellt.

Kontakt



Andreas Kupfer

AKURAT M&A Unternehmensberatung

Lizenzpartner von

KENSINGTON M&A GmbH

Blasewitzer Str. 41 | 01307 Dresden | Tel: +49 (0) 351/ 64184809 | Mobil + 49 (0) 172 706 8386

e-mail: a.kupfer@kensington-ma.com | www.kensington-ma.com