

Teaser zum Projekt:
Cloud-Consulting

Kurzübersicht

Das zum Verkauf angebotene Unternehmen bietet eine einzigartige Kombination von maßgeschneiderten IT-Services und automatisierten Leistungen, die aufgrund des hohen spezifischen Wissens nur schwer kopierbar sind. Es bietet Basisangebote sowie spezielle Leistungen für bestimmte Zielgruppen, wie z.B. Branchen.

Das Unternehmen ist in der Region Hannover ansässig und hat dadurch einen guten und zentralen Zugang zu Kunden.

Der Eigentümer möchte sich auf eine andere Branche konzentrieren und daher verkaufen. 100% der Anteile werden angeboten und es wird nach einem strategischen Investor oder einem MBI-Kandidaten gesucht.

Highlights des Investments

- Die Firma bietet maßgeschneiderte IT-Lösungen aus einer Hand an.
- Es werden langfristige Kundenbeziehungen und Verträge gepflegt.
- Das Unternehmen verfügt über ein stabiles und etabliertes Geschäftsmodell.
- Es bedient Kunden in verschiedenen Branchen weltweit.
- Die Unternehmensstruktur ist schlank und das Geschäft ist krisen- und corona-sicher.
- Es besteht auch Potenzial für Skalierbarkeit und weiteres Wachstum.

Geschäftsmodell

Das zu verkaufende Unternehmen ist ein IT-Service-Provider, der verschiedene Leistungen sowie Beratung im Bereich Cloud-Computing anbietet. Es nutzt dafür Software-Lösungen von bekannten Anbietern wie Microsoft, Oracle, Sophos oder TrendMicro, um kundenspezifische Umgebungen für andere Unternehmen (B2B) zu schaffen. Der Fokus des Unternehmens liegt auf höchster Kundenzufriedenheit durch persönlichen Kontakt und hohe Service-Qualität. Die langjährigen Kundenbeziehungen und stabilen Service-Verträge spiegeln die gelebte Unternehmensphilosophie wider und machen das Geschäft zukunftssicher.

Finanzkennzahlen

In EUR Tsd. (*ab 2023 Plan)

