

KURZEXPOSÉ

B2B und B2C Anbieter für nachhaltige Tischlichter



con|cess®
M+A - Partner

■ D107 V 19619

■ Seit weit über 10 Jahren exzellenter Händler und Dienstleister im Thema der nachhaltigen Beleuchtung! Vor allem der hohe Grad an Dienstleistung und Geschwindigkeit hat es diesem Unternehmen, nach der Corona-Pandemie, ermöglicht auf ein sehr gutes Umsatzniveau zurück zu kehren.

■ Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung Ihrer Interessen als Kaufinteressent steht ein fachkundiger Käuferberater zur Verfügung.

■ Handel, Handel (Groß-/Einzelhandel) inkl. Online



Jahr	Status	Umsatz T€	EBIT T€	MA
2023	BWA	1.350	225	5
2022	Jahresabschluss	1.400	185	5
2021	Jahresabschluss	680	25	5

■ 1.650.000,00 €



■ Das Unternehmen befindet sich wieder im Wachstum und plant eine Erweiterung des Geschäfts, falls gewünscht, in weitere Branchen zum Thema Nachhaltigkeit. Diese Planung kann mit dem Inhaber/ den Inhabern in persönlichen Gesprächen erörtert werden.

■ Das vorliegende Unternehmen versorgt B2C und B2B mit hochwertigen Lösungen im Bereich der Beleuchtung mit einem hohen Fokus auf das Thema Nachhaltigkeit. Vor allem die Dienstleistungen und die damit hohe Kundenzufriedenheit ist hervorzuheben.

■ Der Kundenstamm erstreckt sich von privaten Kunden, die diese Produkte für den Heimgebrauch einkaufen über Kunden, die sich mit mit einer professioneller Beleuchtung und warmen Licht vom Wettbewerb abheben.

■ Die Umsätze sind nach der Corona-Pandemie wieder auf ein gutes Niveau zurückgekehrt und der Ausblick ist positiv, da Wettbewerber vom Markt verschwunden sind. Vor allem auch deswegen, da Sie diese das Thema Nachhaltigkeit nicht anbieten können.

con|cess Chiffre

Angebotsgegenstand

Beratungsstatus

Sparte, Branche

Region

Kennzahlen

Verkaufspreis

Kurzbeschreibung

Unternehmensphasen

Produkte, Leistungen,
Technologien

Kundenkreis

Umsatz- und
Ertragslage

con|cess M+A-Partner finden Sie in folgenden Städten:

Seite 1 von 3

- Berlin
- Bonn
- Dessau
- Dresden
- Erfurt
- Essen
- Graz
- Hamburg
- Hannover
- Kaiserslautern
- Mainz
- Marburg
- München
- Neumarkt
- Olten (Schweiz)
- Paderborn
- Salzburg
- Stuttgart
- Bodensee/Ulm
- Vorarlberg
- Wien

KURZEXPOSÉ

B2B und B2C Anbieter für nachhaltige Tischlichter



con|cess®
M+A - Partner

- Es liegen alle Unterlagen sowie ein ausführliches Verkaufsmemorandum beim Verkäuferberater vor. Der Inhaber oder die Inhaber sind sehr daran interessiert, das Unternehmen in gute Hände zu geben und stehen mit Ihrem Know-How zur Verfügung.
- Die Immobilie kann mit erworben werden. Es gibt noch weitere Mieter in diesem Gebäudekomplex. Es liegt ein Exposé vor, welches den angegebenen Preis ausweist. Der Kauf der Immobilie ist nicht zwingend notwendig. Der Preis, laut Gutachten, beträgt 978.000 €
- Der Inhaber oder die Inhaber möchten das Unternehmen in gute Hände übergeben, da diese altersbedingt kürzer treten möchten. Das bedeutet nicht, dass der Inhaber bzw. die Inhaber nicht für einen Übergangszeitraum weiter im Unternehmen verbleiben könnten bzw. würden.
- 100% der Geschäftsanteile stehen zum Verkauf. Ein Verkauf soll optimalerweise im Q2 oder Q3 stattfinden. Im Kaufpreis ist außerdem ein Warenbestand >300.0 T€ enthalten.
- Der ideale Bewerber sind:
 - Einzelunternehmer oder MBIs, welche ein gute etabliertes Unternehmen in die nächste Phase führen möchten
 - Strategen, die einen Zugang zum Kundensegment haben und somit ihr Angebot erweitern wollen
 - erfahrene Ecommerce-Unternehmen, die dem Unternehmen durch ihr Know-How eine höhere Conversion-Rate ermöglichen und das Business weiterführen
- Für eine Finanzierung des Kaufpreises sollte der Kaufinteressent Eigenkapital/Barmittel mit einbringen. Wir schätzen die notwendigen Mittel je nach Finanzierungsmodell auf ca. 15 - 20%
- Ein ausführliches Unternehmensexposé mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wurde vom Berater des Verkäufers erstellt und kann Ihnen als Kaufinteressent nach Abschluss einer Vertraulichkeits- und Vermittlungsvereinbarung von Ihrem Käuferberater zur Verfügung gestellt werden.

sonstige Angaben

Immobilie

Verkaufsgrund

Verkaufsziele

Idealer Erwerber

Eigenkapital

Weitere Unterlagen

con|cess M+A-Partner finden Sie in folgenden Städten:

Seite 2 von 3

- Berlin
- Bonn
- Dessau
- Dresden
- Erfurt
- Essen
- Graz
- Hamburg
- Hannover
- Kaiserslautern
- Mainz
- Marburg
- München
- Neumarkt
- Olten (Schweiz)
- Paderborn
- Salzburg
- Stuttgart
- Bodensee/Ulm
- Vorarlberg
- Wien

KURZEXPOSÉ

B2B und B2C Anbieter für nachhaltige Tischlichter



con|cess®
M+A - Partner

- Ihr Käuferberater begleitet und berät Sie als Kaufinteressent in allen Prozessschritten, die für die
 - Unternehmensanalyse
 - ein Angebot (Letter of intent – LOI)
 - die Due Diligence (Sorgfältigkeitsprüfung)
 - die Wertermittlung und Kaufpreisgestaltung
 - die Verhandlungsführung
 - die Erwerbsfinanzierung
 - eine steueroptimierte Erwerbsform (Dealdesign)
 - die kaufvertraglichen Regelungen eines Unternehmenskaufes erforderlich sind.

Bei Bedarf können für Sie auf Unternehmenstransaktionen spezialisierte und in der Zusammenarbeit bewährte Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden.

- Weitere Informationen können Sie von Ihrem Käuferberater erhalten:

Sebastian Lange
con|cess Essen
Sudetenstrasse 60
65239 Hochheim

Tel.: +49 176 242 961 48
Mail: lange@concess.de
Internet: essen.concess.de

Leistungsumfang

Kontakt

con|cess M+A-Partner finden Sie in folgenden Städten:

Seite 3 von 3

- | | | | | | |
|----------------|--------------|-------------------|------------------|------------|-------------|
| ■ Berlin | ■ Bonn | ■ Dessau | ■ Dresden | ■ Erfurt | ■ Essen |
| ■ Graz | ■ Hamburg | ■ Hannover | ■ Kaiserslautern | ■ Mainz | ■ Marburg |
| ■ München | ■ Neumarkt | ■ Olten (Schweiz) | ■ Paderborn | ■ Salzburg | ■ Stuttgart |
| ■ Bodensee/Ulm | ■ Vorarlberg | ■ Wien | | | |