

Käufer (Asset-Deal) für etabliertes Unternehmen gesucht: Leistungsstarker Werkzeugbau	
Branche	Werkzeugbau
Region	Deutschland Ost
Kurzbeschreibung	<p>Wir suchen für einen etablierten und leistungsstarken Werkzeugbauer, der seit langen Jahren für ein breites Spektrum in der deutschen Industrie Werkzeuge für den Kunststoff-Spritzguss entwickelt, herstellt, wartet und repariert, einen fach- und sachkundigen Käufer zur Übernahme im Rahmen eines Asset-Deals.</p> <p>Die Firmengruppe, die zugleich auch einer der Kunden ist, möchte sich wegen fehlender Altersnachfolge strategisch auf die Vermögensverwaltung konzentrieren und vom Werkzeugbau im Rahmen eines Asset-Deals trennen.</p> <p>Zum Kaufgegenstand gehören der komplette Maschinenpark sowie der komplette namhafte Kundenstamm aus der deutschen Industrie (Branchenmix) mit allen laufenden Aufträgen für Entwicklung, Fertigung und Reparatur.</p> <p>Die Belegschaft ist im Rahmen von §613a BGB zu übernehmen.</p> <p>Optional kann auch der ebenfalls zum Verkauf stehende Lohnfertiger im Kunststoff-Spritzguss im Paket mit übernommen werden.</p>
Betriebsimmobilien	In der Firmengruppe werden auch eigene Betriebsimmobilien gehalten. Im Rahmen der weiteren Ausrichtung können die erforderlichen Flächen gemietet oder auch angekauft werden.
Anzahl Mitarbeiter	Leitung: 2 VZÄ Konstruktion: 3 VZÄ Verwaltung und Logistik: 1,75 VZÄ Arbeitsvorbereitung: 1 VZÄ CAM Programmierung: 2 VZÄ Elektroden Programmierung: 1 VZÄ Drehen/ Fräsen: 4 VZÄ Schleifen: 1 VZÄ Montage: 3 VZÄ Erodieren: 3 VZÄ
Internationale Tätigkeit	Keine
Finanzinformationen	Umsatzerlöse im Kerngeschäft: 1,8 bis 2,0 Mio. € Roherlösquote: Rd. 82% Verkehrswert des Anlagevermögens (Maschinenpark): Rd. 900.000 €

Ihre Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> • Etablierter Anbieter <ul style="list-style-type: none"> ○ Langjähriger Kundenstamm mit starkem Branchenmix ○ Leistungsfähiger Maschinenpark ○ Qualifizierte Mitarbeiter/Fachkräfte ○ Aktive Kundenbeziehungen mit Auftragsbestand ○ Neu eingeführtes funktionsfähiges ERP-System • Betriebsfläche kann bedarfsgerecht angemietet oder gekauft werden • Ideale Ergänzung zu einem bestehenden Spritzguss-Unternehmen und/oder Werkzeugbauer mit/ohne Montagebetrieb bzw. komplette Abteilung zur Ergänzung des eigenen Leistungsprofils in der Eigenfertigung
Erwerberprofil	<ul style="list-style-type: none"> • Käufer aus dem Bereich Werkzeugbau mit/ohne Spritzguss zur Erweiterung von Leistungsvolumen und Kapazitäten • Industriebetriebe, die den qualitativ hochwertigen Werkzeugbau wieder selbst realisieren wollen • Strategische Kapitalinvestoren mit Managementkapazitäten
Preisvorstellung	<p>Bei Komplettübernahme (ohne Betriebsimmobilie) als Asset-Deal mit der o.g. Kernmannschaft von 22 Stellen: 2.500.000 €</p>
Weitere Details	<p>Nach Abgabe einer schriftlichen Vertraulichkeitserklärung können Unterlagen zur Bewertung und Engagementprüfung (Exposé) übermittelt werden.</p> <p>Für eventuelle Fragen im Vorfeld steht der Berater im Rahmen von Telefon- oder Video-Terminen ebenfalls zur Verfügung.</p>

Ihr Ansprechpartner:

Dipl. Oec. Frank Müller
 Geschäftsführer
 0561 / 93746-101
 fm@team-mueller.net