

## Expose

Die Handelsgesellschaft wurde im Jahre 2012 als Ltd. & Co. KG gegründet und wird seitdem aktiv betrieben.

Gegenstand des Unternehmens ist u.a. der Handel und Import von Geräten und Maschinen für den Hobby- und Nebenerwerbsland- und forstwirtschaft, sowie den privaten Verbraucher mit entsprechend großem Grundstück.

In den letzten Jahre haben wir uns auf ein Produkt aus dem Konsumgüter/Sportbereich, nämlich dem Import von Pferdestallmatten, sog. EVA Stallmatten, fokussiert.

Durch die Ordergröße, nämlich 2 – 3 FCL Ladungen konnten die Endverbraucherpreise äußerst attraktiv gestaltet werden.

Das verfolgte Hauptziel ist aber die Kompensation der spürbaren Kaufzurückhaltung durch die gerade beendete Corona Krise und die immer noch anhaltende Rezession der deutschen Wirtschaft. Das gelingt ausnehmend gut.

Bedingt dadurch, ist der nicht zeitnahe Umschlag anderer Güter nicht existenzbedrohend.

Rahmendaten:

Anzahl der Mitarbeiter: 1 angestellter Kfz.-Meister auf 540 Euro Basis  
1 geschäftsführender Gesellschafter

Büroräume: im privaten Haus des Geschäftsführers

Lagerräume: ca. 400 m<sup>2</sup> Lagerfläche und in etwa gleiche Außenfläche angemietet  
Durch Untervermietung, insbesondere der Außenflächen, ist ein äußerst günstiger Mietpreis erzielt worden.

Maschinen/Inventar: geschätzt zwischen 80 und 100 TSD Euro

Warenbestand: durchschnittlicher Bestand um 100 – 140 TSD Euro

Goodwill: diesen setzen wir mit 70 -80 TSD Euro an

Verbindlichkeiten: keine

Forderungen: aus laufenden Geschäftsbeziehungen, keine offenen Forderungen

Einige spezifische Vorteile:

- aktive Kommanditgesellschaft mit einer in Irland ansässigen
- Komplementär Limited
- diverse, z.T. gut eingeführte Domainnamen
- email Accounts ( @ firmenname )
- verschiedene aussagekräftige Logos
- voll eingerichtetes shop system
- Internetpräsenz

Zahlung/

Realisierung des

Kaufpreises: nach individueller Vereinbarung und Einbeziehung von Steuerexperten

Übergabe: nach Vereinbarung innerhalb der nächsten 48 Monate

Interimszeit: kann individuell überbrückt werden, Verhandlungssache

Mitarbeit  
des

Verkäufers: möglich gegen Entgelt.  
Dauer, Umfang, Vergütung sind individuell zu vereinbaren.

EBIT, Substanzwert usw.

sind in den Augen des Verkäufers reine Zahlenwerte, die über den tatsächlichen Wert eines Unternehmens allenfalls eine ungefähre Richtung prognostizieren können.

Das Zahlenmaterial kann in die Verhandlungen einfließen, der Verkäufer distanziert sich jedoch bereits heute von der Anerkennung eines rein rechnerisch ermittelten „Firmenwertes“.