

Standorte (rechtlich selbstständig)

 $\mathsf{Basel} \cdot \mathsf{Bayreuth} \cdot \mathsf{Berlin} \cdot \mathsf{Bremen} \cdot \mathsf{Budapest} \cdot \mathsf{Dresden}$ Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken $\mathsf{Salzburg} \cdot \mathsf{Schwerin} \cdot \mathsf{Stuttgart} \cdot \mathsf{Warschau} \cdot \mathsf{Wien}$ Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot



Leistungsstarkes Straßen- und Tiefbau-Unternehmen mit überdurchschnittlichem Wachstumspotenzial

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 1



Überregional tätiges Bauunternehmen mit Schwerpunkt im Straßen- und Tiefbau

Unternehmensangebot Projekt: MW003765 Rechtsform: **GmbH** Firmensitz: Brandenburg / Berlin Das seit über 30 Jahren sehr gut am Markt positionierte Unternehmen ist Kurzbeschreibung: im überregionalen Umfeld im stetigen Wachstum. Kerngeschäft des Unternehmens ist der Straßen- und Tiefbau. Nicht unerheblichen Anteil haben aber auch andere Bau- und Gestaltungsfelder. Der Maschinen- und Fahrzeugpark ist überdurchschnittlich modern ausgestattet und lässt hinsichtlich der quantitativen Ausstattung keine Wünsche offen. Es herrscht ein überdurchschnittlich gutes Betriebsklima mit zuverlässigen Mitarbeitern, sowie einer herausragenden Mitarbeiterloyalität zum Unternehmen. Umsatzgrößenordnung: ca. 6 Mio. Euro EBIT: ca. 290.000, -€ Mitarbeiteranzahl: Das Team besteht aus ca. 40 Mitarbeitern (ohne Geschäftsführung) Kunden: Hohe gemessene Kundenzufriedenheit und langjährige Geschäftsbeziehungen sichern dem Unternehmen eine hervorragende Reputation. Status Quo: In der über 30-jährigen Firmengeschichte wurden bereits mehr als 350 Bauvorhaben erfolgreich realisiert. Das Unternehmen ist wirtschaftlich kerngesund und bietet dem potenziellen Übernehmer hervorragende Wachstumschancen.

Die bestehende Auftragslage sorgt weiterhin für eine äußerst stabile

Führungsebene sowie einer langfristigen und guten Geschäftsperspektive.

Der Käufer profitiert von einer erfahrenen und kompetenten 2.

wirtschaftliche Entwicklung.

Seite 2



Kaufpreisvorstellung: Im Rahmen einer rechtzeitig geregelten Altersnachfolge wird das

Unternehmen auf Basis eines indikativen Angebotes verkauft.

Die Betriebsimmobilie befindet sich in Privatbesitz der Gesellschafter

und soll innerhalb der Transaktion mit veräußert werden.

Optional stehen weitere Skalierungsmöglichkeiten am Unternehmenssitz

bei Bedarf zum Verkauf.

Kontakt: Michael Wicht

Standort (rechtl. Selbst.) KERN Berlin

Email: wicht@kern-unternehmensnachfolge.com

Telefon: +49 30 65 21 24 678 Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine

Kosten.

Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.