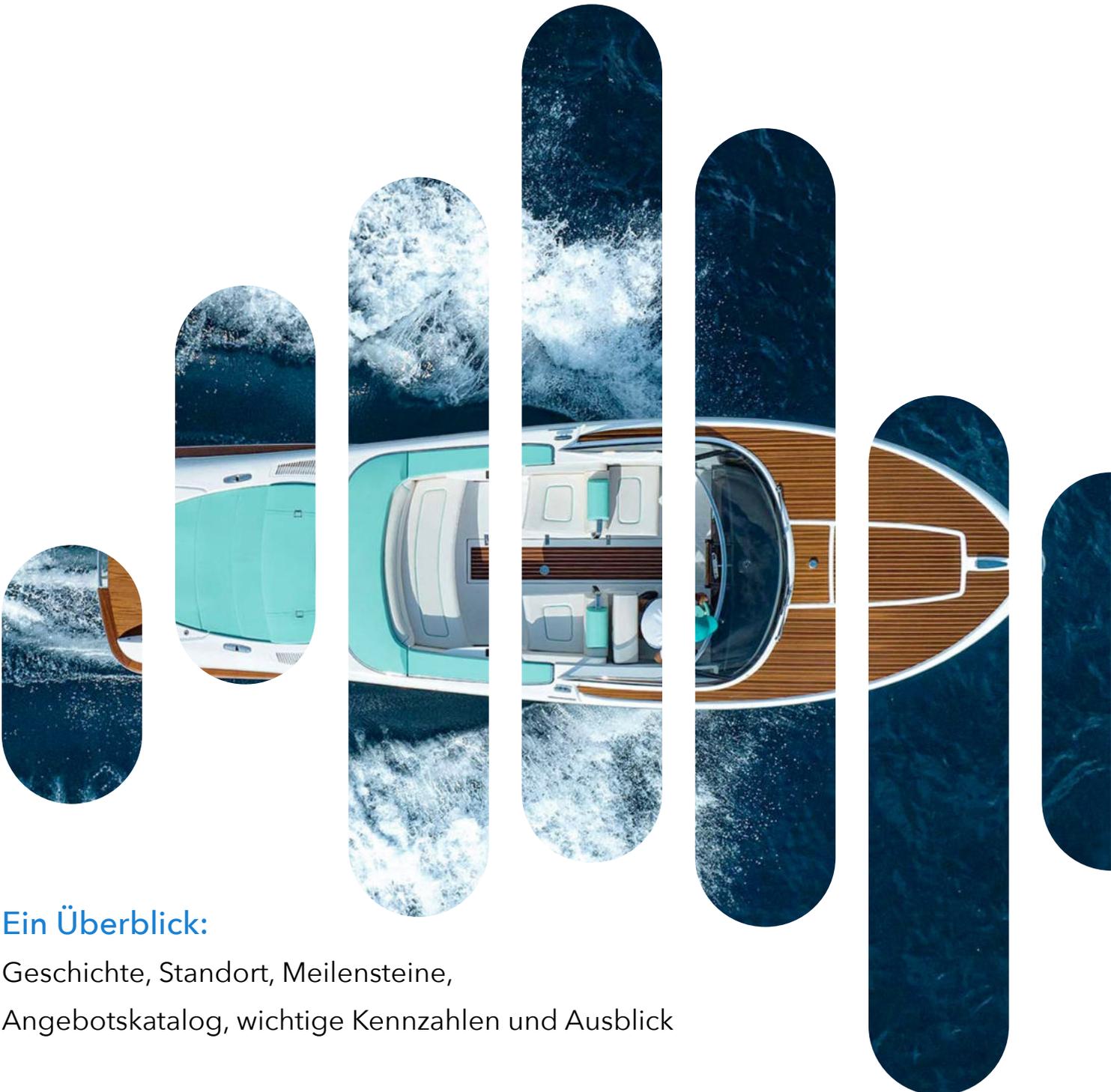


UNTERNEHMENS EXPOSÉ



Ein Überblick:

Geschichte, Standort, Meilensteine,
Angebotskatalog, wichtige Kennzahlen und Ausblick



www.boatcare.eu
+49 (0)176 95 89 1234
service@boatcare.eu

Umsatzsteuer-ID: DE326793438
EORI-Nummer: DE952435867956643
Gewerbe-St.-Nr.: 02285203668



boatcare[®]
Steinheimer Straße 1d
D-63450 Hanau



KEVIN NISKOWSKI

Gründer | Inhaber | Betriebswirt (B.A.)

Im August 2019 entschied ich mich für ein aufregendes Abenteuer. Die Gründung boatcare® als Vollblut Quereinsteiger aus der Finanzbranche. Meine Reise begann nicht nur aus meiner Liebe zu Booten, sondern auch aus meiner finanziellen Expertise. Vor genau einem Jahrzehnt startete meine maritime Leidenschaft mit dem Erwerb meines ersten Bootes. Diese Entscheidung markierte meine Anfänge im Unternehmertum und legte den Grundstein für die Erfolgsgeschichte von boatcare®.

Im Laufe der Jahre entwickelte sich boatcare® zu einem erfolgreich stetig wachsenden Unternehmen. Daraus entwickelte sich eine Gemeinschaft, die auf echten Kundenfreundschaften basiert. Meine Begeisterung für Boote und meine Fähigkeiten als Unternehmer sowie als Freund aufzutreten, führten dazu, dass Kunden nicht nur Boote, sondern auch Vertrauen zum Unternehmen boatcare® gewannen.

Die einzigartige Verbindung zwischen Unternehmer und Kunden war nicht nur geschäftlicher Natur, sondern beruhte auf geteilten Begeisterungen und einer gemeinsamen Faszination zu Booten.

Seit der Unternehmensgründung erlebte boatcare® ein kontinuierliches Wachstum. Ab 2020 beschäftigte ich mehrere Mitarbeiter, und konnte intrinsische Motivation und Fachkenntnisse im Team verankern. Dies spiegelt sich in unserer effizienten und kundenorientierten Arbeitsweise wider. Kunden schätzen besonders unsere praxisorientierten Ansätze sowie einfühlsames Verständnis, das über rein geschäftliche Beziehungen hinausgeht.

Trotz des Erfolgs steht das Unternehmen vor einer Veränderung, die aus einem tief verwurzelten Lebenstraum resultiert – meiner Weltumsegelung. Die Führung einer handwerklichen Firma wie boatcare® erfordert jedoch meine persönliche Anwesenheit, und daher traf ich die schwierige Entscheidung, nach dem geeigneten strategischen Partner für den Fortbestand des Unternehmens zu suchen.

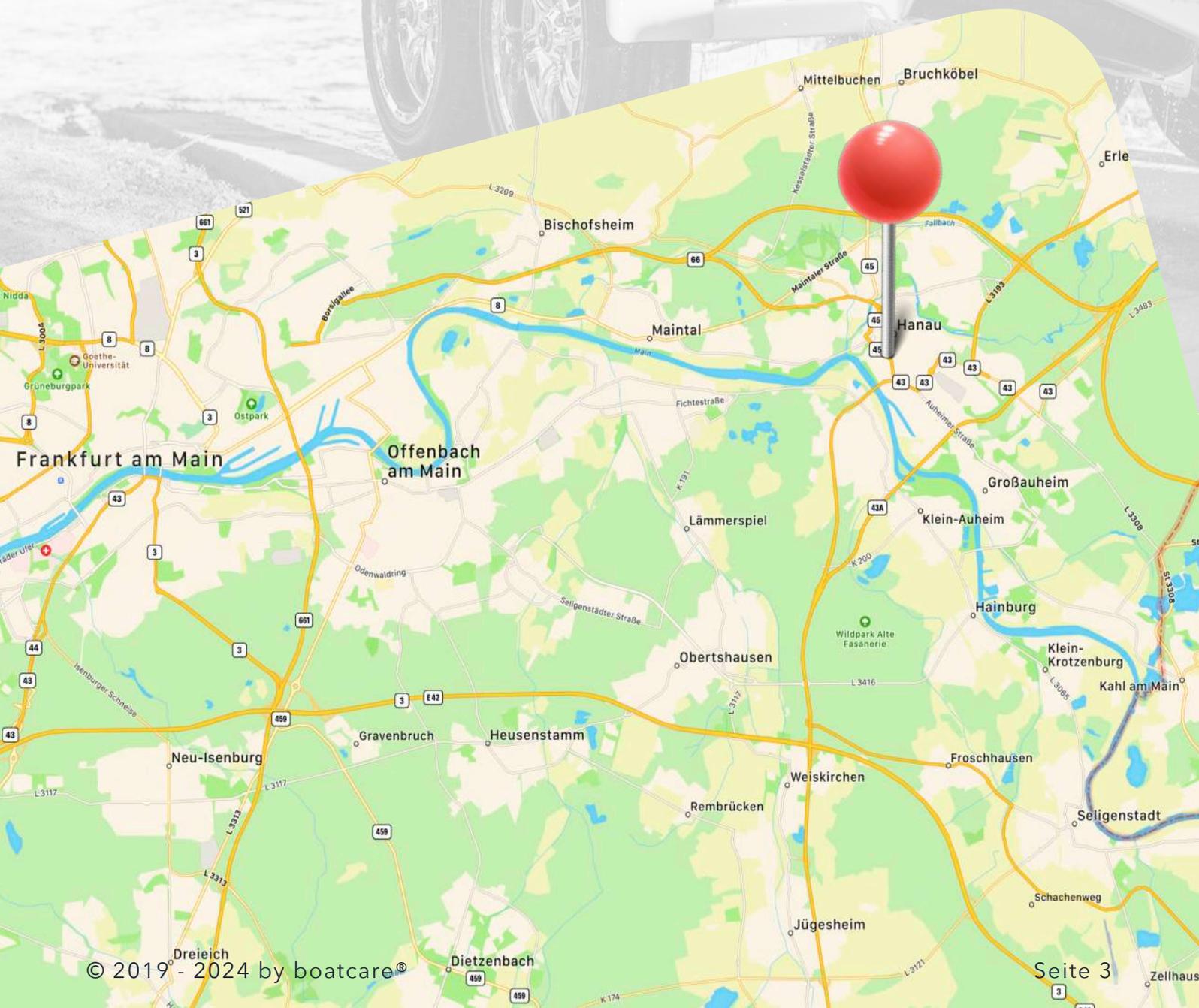
Mit dem Verkauf von boatcare® möchte ich nicht nur meine unternehmerischen Erfolge weiterführen lassen, sondern auch die Grundlage für eine vielversprechende Kooperation schaffen.

Standort

Einzugsgebiet im Überblick

Die Lage in unmittelbarer Nähe zum Main & Rhein verschafft uns einen erheblichen Vorteil gegenüber Mitbewerbern. Durch diese geografische Lage sind wir in der Lage, unseren Kunden einen einzigartigen Service zu bieten. Mit geschätzten Tausenden von Booten, die im Main-Gebiet beheimatet sind, ermöglichen wir eine rasche und effiziente Wasserung der Boote. Diese Nähe zu unseren Kunden ermöglicht nicht nur eine zeitnahe Anfahrt zu ihnen, sondern auch eine zügige Durchführung von Reparaturen und Wartungen.

Zusätzlich bieten wir einen besonderen Service an: Unsere Dienstleistungen können auch direkt beim Kunden vor Ort durchgeführt werden. Nach erfolgter Reparatur bieten wir nicht nur Probefahrten an, sondern auch eine umfassende Einweisung in sämtliche spezifischen Änderungen am Boot. Unsere zufriedenen Kunden profitieren somit nicht nur von einer schnellen und professionellen Serviceleistung, sondern auch von einer praxisorientierten Erprobung der durchgeführten Arbeiten auf den unmittelbar gelegenen Gewässern.



Meilensteine

Geschichte mit Blick auf die Zukunft im Überblick

2025 ● Vertragshändler von Elektrohersteller

Die Kooperation als Händler für E-Mobilität im Marinesegment ermöglicht die Teilnahme an einem aufstrebenden Markt. Gemeinsam gestalten wir eine nachhaltige und erfolgreiche Zukunft mit der Vision zur CO2-Neutralität und Umweltschutz.

2024 ● Start von betrieblicher Digitalisierung

Automatisierung und Digitalisierung der Prozesse bringen Effizienzgewinne, verbesserte Kostenstruktur und gesteigerte Kundenzufriedenheit. Dies stärkt unsere Wettbewerbsfähigkeit und sichert eine nachhaltige Zukunft für unser Unternehmen.

2023 ● 160.000 EUR Jahresumsatz

Durch die Ausdehnung geschäftlicher Beziehungen auf Organisationen wie DLRG, Feuerwehr und weitere kommunale bzw. öffentliche Auftraggeber haben wir erfolgreich langfristige und erstklassige Kunden an das Unternehmen gebunden.

2022 ● 120.000 EUR Jahresumsatz

Infolge anhaltender Marktakzeptanz etablierte sich das Unternehmen erfolgreich. Dabei verzeichneten wir gesundes Wachstum bei neuen und bestehenden Kunden, wobei die Zufriedenheit treuer Bestandskunden im Fokus stand.

2021 ● Über 100 Stammkunden

Der unternehmerische Erfolg ist messbar anhand unserer zufriedenen Kunden. Mit einem gesunden Wachstum erreichten wir eine beeindruckende Zahl von 100 zufriedenen Bestandskunden.

2020 ● Konstant 4 - 5 Mitarbeiter

Durch das gesteigerte Auftragsvolumen und die damit verbundene Zunahme geschäftlicher Vorfälle konnten wir erfolgreich 4-5 Mitarbeiter dauerhaft einstellen, sie qualifiziert schulen und nahtlos in das Unternehmen integrieren.

2019 ● Gründung als Einzelunternehmen

Die Wahl der Rechtsform erfolgte gezielt aufgrund Vorteile wie: Einfache Gründung, geringe Verwaltungskosten, steuerliche Vorteile, schnelle Entscheidungsfindung, flexibles Handeln, vollste Kontrolle sowie persönliche Verantwortung.

Angebotskatalog

Dienstleistungen am Bootsrumpf im Überblick

Aufbereitung



Gelcoat-Refit



Gelcoat-Lackierung



GFK-Reparatur



Antifouling



Holzlasur



Unsere professionelle Qualität erstreckt sich über die Instandsetzung verschiedenster Bootsbauarten. Von glasfaserverstärktem Kunststoff (GfK) - auch bekannt als Gelcoat - über RIBs (Festrumpfschlauchboote) bis hin zu Holz, Stahl, Aluminium und ähnlichen Materialien bieten wir präzise Reparaturen an. Unabhängig von der Bootsbauart legen wir höchsten Wert auf exzellente Handwerkskunst und garantieren eine qualitativ anspruchsvolle Instandsetzung.

Durch den gezielten Einsatz von erstklassigen Materialien und modernen Verfahren gewährleisten wir nicht nur eine ästhetisch ansprechende, sondern auch langlebige Qualität unserer Arbeit. So erhalten unsere Kunden nicht nur ein optimal instand gesetztes Boot, sondern auch die Gewissheit, dass die Reparatur auf höchstem technologischen Niveau durchgeführt wurde.

Angebotskatalog

Dienstleistungen am Marinemotor im Überblick

Innenborder



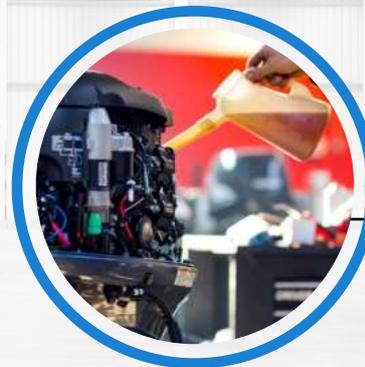
Außenborder



Antriebsservice



Allgemeine Wartung



Propellerreparatur



Motorentausch



In unserem vielseitigen Team legen wir besonderen Wert auf qualitativ hochwertige Reparaturen von Marinemotoren, unabhängig von deren Baujahr und Bauart. Ob es sich um Diesel- oder Benzinmotoren mit Vergaser oder Einspritzdüsenystem handelt, oder um diverse Antriebsmodelle wie Jet-, Wellen- oder herkömmliche Z- und -Antriebe - wir garantieren einen durchgängig hohen Qualitätsstandard. Unsere Expertise erstreckt sich über präzise Durchführungen sämtlicher technischer und mechatronischer Arbeiten an Booten.

Unsere Kunden profitieren nicht nur von dieser breiten Wissensbasis, sondern auch von unserer kontinuierlichen Hingabe zu exzellenten Ergebnissen. Bei uns steht die zuverlässige Instandsetzung im Vordergrund, und dies spiegelt sich in jedem Projekt wider, unabhängig von der Komplexität oder den spezifischen Anforderungen des Motors oder Antriebssystems.

Angebotskatalog

Sonstige Dienstleistungen im Überblick

Teak-Refit



Sattlerarbeiten



Verdeckherstellung



Wintereinlagerung



Boottrailerservice



Entwurferstellung



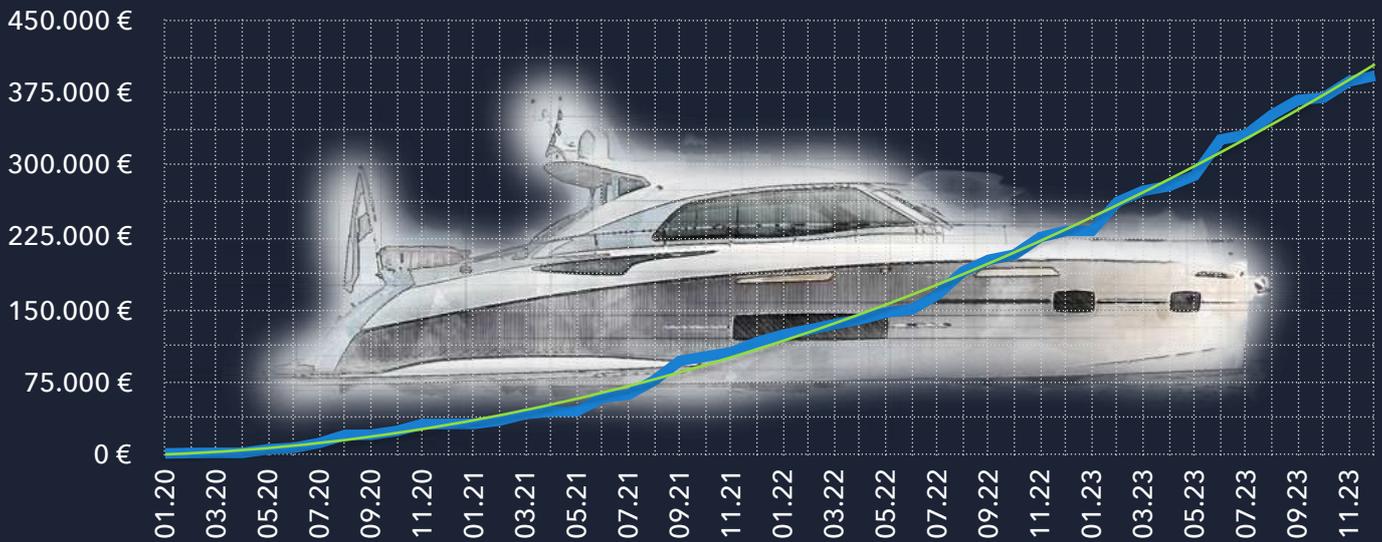
Unsere Unternehmensstärke manifestiert sich in einem umfassenden 360° Dienstleistungspaket. Durch dieses breite Spektrum an qualitativ hochwertigen Dienstleistungen heben wir uns deutlich von Mitbewerbern ab. Dies verschafft uns nicht nur ein Alleinstellungsmerkmal, sondern fördert auch eine hohe Kundenzufriedenheit durch die Beauftragung eines einzigen Unternehmens für komplexe Dienstleistungen.

Unsere strategische Ausrichtung beruht nicht nur auf einem umfassenden Angebot, sondern auch auf einer individuellen Erfassung der Bedürfnisse unserer Kunden. Wir legen besonderen Wert darauf, Sonderwünsche präzise zu erfassen und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten. Diese kundenorientierte Herangehensweise stärkt nicht nur unsere Beziehung zu den Kunden, sondern trägt auch maßgeblich zu ihrer Zufriedenheit bei, indem wir ihre einzigartigen Anforderungen umfassend berücksichtigen.

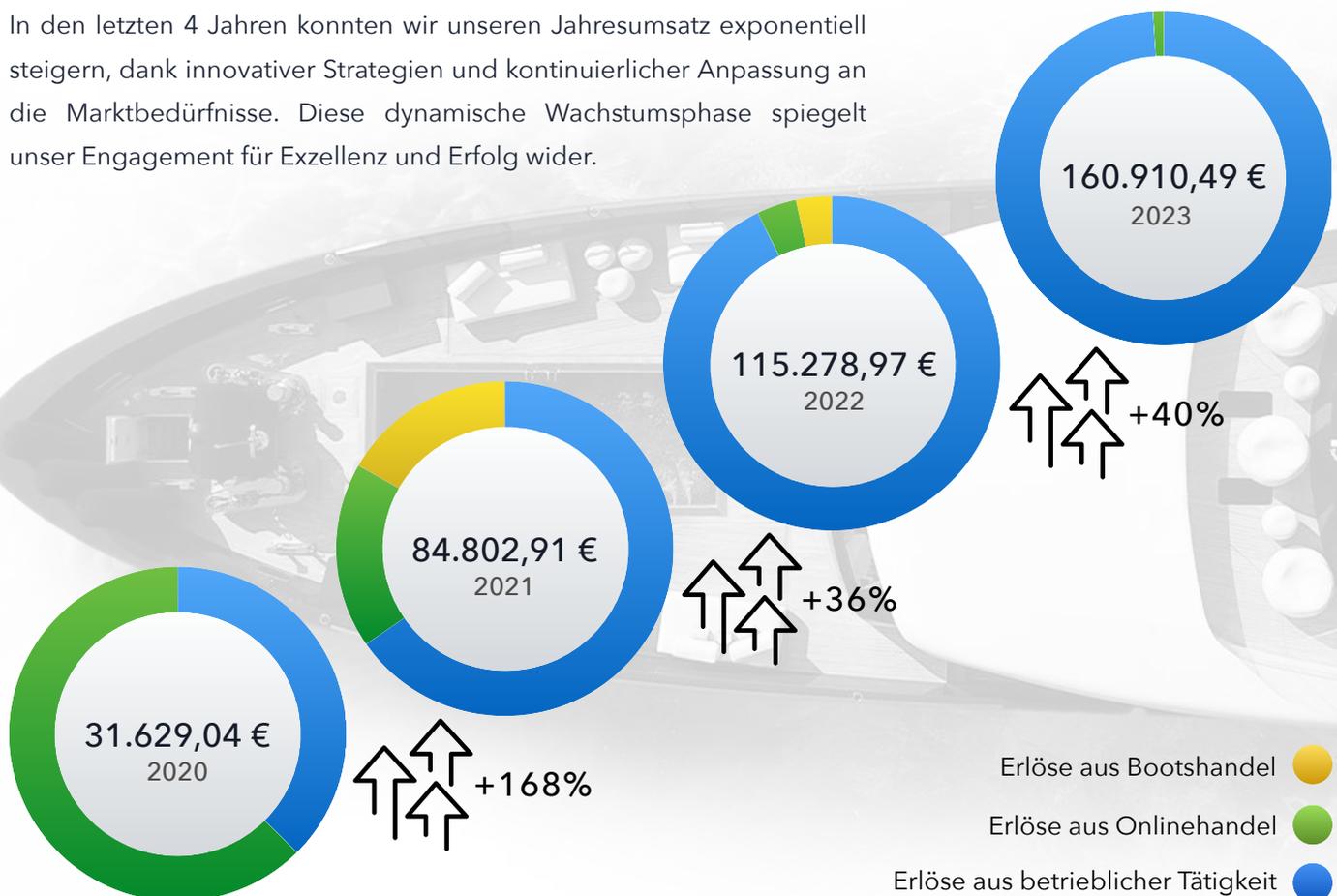
Umsätze

Vollständige jährliche Einnahmen im Überblick

Gesamtumsatz nach Monaten



In den letzten 4 Jahren konnten wir unseren Jahresumsatz exponentiell steigern, dank innovativer Strategien und kontinuierlicher Anpassung an die Marktbedürfnisse. Diese dynamische Wachstumsphase spiegelt unser Engagement für Exzellenz und Erfolg wider.



Ausgaben

Vollständige monatliche Kosten im Überblick

STANDORT ●	
Pacht & Kaltmiete	1000,00 €
Nebenkosten	0,00 €
VERSICHERUNG ●	
Hausrat	6,87 €
Geschäftsinhalt & Ertragsausfall	40,33 €
MARKETING ●	
Creditreform	50,00 €
11880	9,00 €
Server inkl. E-Mail, Domain & Wartung	5,00 €
RECHTSFORM ●	
Steuerberatung	57,50 €
MITARBEITER ●	
Gesamtkostenfaktor im Ø	1.240,00 €

Aufteilung der Kosten

∑ = Fixkosten	1168,70 €
∑ = Variable Kosten	1.240,00 €
∑ = Monatliche Gesamtkosten	2.408,70 €



Materialkosten, die nach Erteilung eines Auftrags entstehen, sind von Natur aus variabel und volatil. Aufgrund dieser Unbeständigkeit sind sie bewusst nicht in unsere Kalkulation integriert, da eine präzise Schätzung dieser Kosten nicht möglich ist.

Ebenfalls ausgenommen von dieser Kalkulation sind einmalige Kosten, wie beispielsweise Ausgaben für Schulungen und Weiterbildungen, Entwicklungen sowie Inventaranschaffungen. Diese strategische Entscheidung ermöglicht es uns, flexibel auf Veränderungen zu reagieren und Ressourcen gezielt für die Optimierung unserer Dienstleistungen einzusetzen.

Käuferprofil

Das erwartet Sie bei einer Übernahme

Entdecken Sie die einzigartige Gelegenheit, durch den Erwerb von boatcare® nicht nur ein erfolgreiches Unternehmen fortzuführen, sondern auch langfristige Partnerschaften zu knüpfen und neue Potenziale zu erschließen. Unser strategischer Verkaufsplan basiert auf der Idee, gemeinsam von einem etablierten Firmenkonstrukt zu profitieren und innovative Horizonte zu erkunden.

Der Kauf dieses Unternehmens bietet nicht nur die Übernahme eines florierenden Geschäftsbetriebs, sondern auch die Möglichkeit, aktiv am Wachstum und der Gestaltung des Unternehmens teilzuhaben. Während der Einarbeitungszeit werden Sie nicht nur Einblicke erhalten, sondern gezielt in Schlüsselbereichen geschult, die den Kern unseres Erfolgs widerspiegeln.

Von moderner Neukundengewinnung bis hin zur Auftragsabwicklung und einzigartigem Branding: Unsere Schulung bietet Ihnen innovative Strategien, um Kunden zu begeistern und Umsätze zu steigern. Wir führen Sie durch bewährte Verkaufstaktiken und vermitteln Ihnen die Feinheiten eines effizienten Einkaufsmanagements.

Zusätzlich bieten wir detaillierte Einblicke in die Kontrolle von Ausgaben, die Optimierung von Verträgen und die Gewinnung qualifizierter Mitarbeiter in Nischenmärkten. Mit praktischen Tipps und strategischem Know-how unterstützen wir Sie dabei, ein starkes und kompetentes Team aufzubauen und Ihr Unternehmen erfolgreich weiterzuführen.

Mit unserer Expertise und Unterstützung können Sie nicht nur ein Unternehmen erwerben, sondern auch Ihre unternehmerischen Fähigkeiten erweitern und Ihre Zukunft auf ein neues Niveau bringen. Wir laden Sie ein, Teil dieser aufregenden Reise zu werden und gemeinsam Erfolgsgeschichte zu schreiben.



Ausblick

Das erwartet Sie bei einer Übernahme

Umfangreiches Inventar im Wert von über 90.000 EUR

Die Übernahme dieser beträchtlicher Betriebs- & Geschäftsausstattung ermöglicht einen reibungslosen Start mit erstklassigen Betriebsmitteln und Ressourcen.

Offenlegung von Geschäftsgeheimnissen

Bewährte Geschäftsstrategien und Erfolgsfaktoren bieten Einblicke, die eine Grundlage für zukünftige Geschäftsentwicklungen stärken.

Vollumfassende Einarbeitung

Detaillierte Schulung in sämtlichen betrieblichen Abläufen von Neukundenakquise über Auftragsabwicklung bis zu Mitarbeiterführung gewährleistet nahtlose Integration.

Social Media Zugriffsrechte

Die Übernahme etablierter Social-Media-Präsenzen ermöglicht einen sofortigen Einfluss auf die Online-Reputation des Unternehmens.

Lizenzrechte

Die vollständige Übertragung aller relevanten Lizenzen sichert nicht nur die legale Kontinuität, sondern auch den Zugriff auf bewährte Produkte und Dienstleistungen.

Starke Netzwerkübernahme

Mit bestehenden Lieferantenbeziehungen, Partnerschaften und einem stabilen Kundenstamm ergibt sich eine solide Grundlage für weiteres Wachstum und Erfolg.

Mitarbeiterintegration

Die Übernahme aller bestehenden qualifizierten Mitarbeiter gewährleistet nicht nur eine reibungslose Geschäftsführung, sondern auch die Erhaltung wertvollen Know-hows.

Ausblick

Das erwartet Sie bei einer Übernahme

Gesamte Vertragskonstrukte

Die direkte Verfügbarkeit von bereits ausgearbeiteten Vertragskonstrukten wie AGB, Werkvertrag und Liefervertrag erleichtert die rechtliche Abwicklung erheblich.

Eigenentwickelte Projekte

Durch die Übernahme von bereits etablierten Instrumenten des allgemeinen Prozessmanagements, profitiert der Käufer von vier Jahren Erfahrung und Weiterentwicklung.

Kreativität und Mitgestaltung

Die Teilnahme an laufenden Projekten und die Bereitstellung kreativer Inputs fördern nicht nur die persönliche Beteiligung, sondern auch die Innovationskraft des Unternehmens

Bestehende Aufträge und Wartelisten

Die Übernahme von laufenden Geschäftstätigkeiten und Wartelisteneinträgen sorgt für eine stetige Auslastung und einen soliden Start.

Reichhaltiges Bild- und Videomaterial

Die Fülle von Bild- und Videomaterialien stellt eine wertvolle Ressource für Marketingkampagnen, Präsentationen und weitere geschäftliche Anwendungen dar.

Gezielte Marktforschungsdaten

Zugang zu umfangreichen Datenanalysen und Marktstudien für fundierte Entscheidungsfindung und strategische Planung.

Innovatives Technologieportfolio

Integration modernster Technologien und Softwarelösungen, die die Effizienz steigern und Wettbewerbsvorteile bieten

Copyright

Geheimhaltungsvereinbarung und Urheberrechtshinweis im Überblick

In Bezug auf den vertraulichen Umgang mit den bereitgestellten Informationen gilt eine strikte Vereinbarung. Der Zugang zu diesem Exposé ist ausschließlich nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitsvereinbarung gestattet, gemäß den Vorschriften des Gesetzes gegen den unlauteren Wettbewerb (UWG). Gemäß § 17 UWG wird jede Weitergabe, Veröffentlichung oder nicht zweckmäßige Nutzung des Exposés straf- und zivilrechtlich geahndet.

Ebenso ist es von wesentlicher Bedeutung, die geltenden Urheberrechtsbestimmungen zu beachten. Sämtliches Bild- und Informationsmaterial, einschließlich Texte und Grafiken, unterliegt dem Urheberrecht gemäß § 2 Abs. 1 Nr. 1 des Urheberrechtsgesetzes (UrhG) und ist Eigentum von boatcare®. Jegliche unbefugte Nutzung, Vervielfältigung oder Veröffentlichung wird gemäß §§ 106 ff. UrhG straf- und zivilrechtlich verfolgt. Gemäß § 15 UrhG sind die verwendeten Grafiken durch den jeweiligen Anbieter urheberrechtlich geschützt und dürfen nur im Rahmen des Designs genutzt werden. Verstöße gegen diese Bestimmungen ziehen rechtliche Konsequenzen nach sich, wie in den §§ 97 ff. UrhG festgelegt.

Die Missachtung der Vertraulichkeitsvereinbarung und der Urheberrechtsbestimmungen hat ernsthafte rechtliche Konsequenzen. Zuwiderhandlungen gegen die Vertraulichkeitsvereinbarung und Urheberrechtsbestimmungen werden gemäß § 823 Abs. 1 des Bürgerlichen Gesetzbuchs (BGB) strafrechtlich und zivilrechtlich verfolgt. Es ist wichtig zu betonen, dass die präsentierten Daten vollständig belegbar sind und den Anforderungen der Buchführung gemäß § 286 BGB entsprechen.

Die Unterzeichnung der Vertraulichkeitsvereinbarung ist eine rechtlich bindende Maßnahme, die die Verpflichtung zur Geheimhaltung und zum Schutz der bereitgestellten Informationen regelt. Verstöße gegen diese Vereinbarung können zu finanziellen Strafen oder Schadensersatzforderungen führen. Ebenso können unbewusste Verstöße gegen das Urheberrecht strafrechtlich und zivilrechtlich verfolgt werden. Daher sind die rechtlichen Konsequenzen für die Nichteinhaltung dieser Vereinbarungen erheblich und sollten nicht vernachlässigt werden.