

## PROJEKT METAL

Erfolgreiches Zerspanungsunternehmen (CNC-Bearbeitung) mit Stammkunden, erstklassiger Marge und modernem Maschinenpark

## CONTACT

Stephan Pachur

+49 179 47 93 926

[projektleitung@fj-consulting.net](mailto:projektleitung@fj-consulting.net)

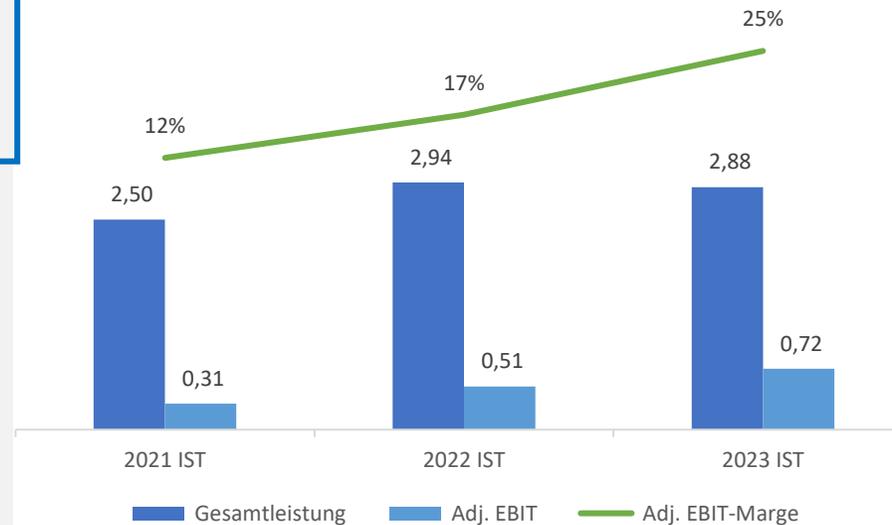
**FJC Consulting**

## COMPANY FACTS

Das Unternehmen hat sich auf die präzise Zerspanungstechnik (CNC-Bearbeitung) spezialisiert. Schwerpunkte sind Prototypenbau und Kleinserienfertigung, dabei erfüllt das Unternehmen gerne komplexe Anforderungen aus verschiedenen Branchen.

- Ein besonderes Merkmal des Unternehmens ist der moderne Maschinenpark, der sowohl 3- als auch 5-Achsen-Simultan-Bearbeitungszentren umfasst und hohe Präzision und kurze Bearbeitungszeiten ermöglicht.
- Kunden schätzen vor allem die Flexibilität, Termintreue und Innovationskraft. Mit diesen Attributen kann sich das Unternehmen im mittleren bis hohen Preissegment sehr gut behaupten.
- Das Kerngeschäft ist die Teilefertigung in vielen Branchen, darunter Maschinenbau, Lebensmittelindustrie und Hochtechnologie.
- Die Mitarbeiter identifizieren sich stark mit dem Unternehmen, die Betriebszugehörigkeit ist entsprechend hoch.
- Sitz des Unternehmens ist NRW.

## FINANCIALS in EURm



- 2021 Covid-effekt: erhöhte Materialaufwandsquote; 2023 Margenverbesserung durch absatzseitige Preisanpassung und gesunkene Einkaufspreise Halbzeuge
- EBIT-Adjustierung: Personalaufwand GS/GF, Maschinenleasing

## INVESTMENT HIGHLIGHTS

Sell-Side Mandat, Grund: Altersnachfolge  
EBIT: 0,5-1,0 EURm

- Der Gesellschafter-Geschäftsführer bleibt dem Unternehmen nach Verkauf für eine ausführliche Übergangszeit und bei Bedarf mittelfristig als Berater erhalten.
- Mehrjähriges stabiles Umsatzniveau. Überdurchschnittliche Marge, Margendruck in Vorjahren ausschließlich durch Covid-Sondereffekte.
- Derzeitig produziert das Unternehmen einschichtig. Maschinenseitig ist eine zweite Schicht problemlos möglich.
- Viele Kunden halten dem Unternehmen seit Jahren die Treue. Es werden derzeit keine aktiven Vertriebsbemühungen unternommen, wiederkehrende Aufträge und der bekannte Name in der Branche sorgen für die gute Auftragslage.
- Die operative zweite Ebene des Unternehmens ist altersmäßig exzellent für die Zukunft aufgestellt.
- Die gemietete Betriebsimmobilie ist im Eigentum des Inhabers und kann miterworben werden.