

PROJEKT BOTANIK

REF.-NR. 249



HIGHLIGHTS

Außergewöhnlich hohe Mitarbeitertreue und flache Hierarchien sowie ein sehr angenehmes Betriebsklima

Etablierung als Trendsetter durch hohe Kreativität, innovative Ideen und sehr gute Arbeit

Sehr große Kundenzufriedenheit und -loyalität bei Privat- und Geschäftskunden

Breites Leistungsportfolio (z. B. Terrassenbau, Schwimmteiche & Naturpools, Stein-/Pflasterarbeiten und Gartenbeleuchtung)

Stabile und zum Teil durch Rahmenvereinbarungen abgesicherte Umsätze



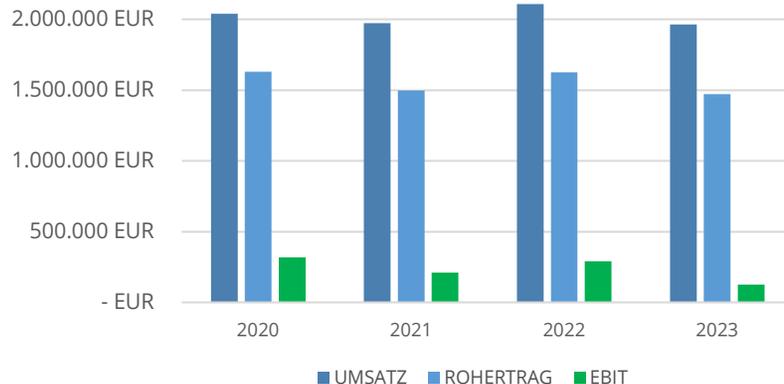
ECKDATEN

Branche	Garten- und Landschaftsbau
Mitarbeiter	21
Region	Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share-Deals
Immobilie	Ist vorhanden und soll – zu einem separaten Kaufpreis – miterworben werden
Preis	1,3 Mio. Euro für 100 % der Anteile (ohne Immobilie)
Käuferprofil	Als ideale Käufer kommen neben zahlungskräftigen MBI-Kandidaten vor allem andere Unternehmen aus dem Garten- und Landschaftsbau in Frage

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

FINANZKENNZAHLEN

	2020	2021	2022	2023
Umsatz	2.039.443 €	1.972.271 €	2.107.027 €	1.963.808 €
Gesamtleistung	2.069.847 €	1.993.583 €	2.149.168 €	1.995.782 €
Rohhertrag	1.630.367 €	1.497.098 €	1.624.853 €	1.471.533 €
Betriebsergebnis (EBIT)	315.295 €	210.529 €	289.703 €	126.219 €
Betriebsergebnis (%)	15,2 %	10,6 %	13,5 %	6,3 %



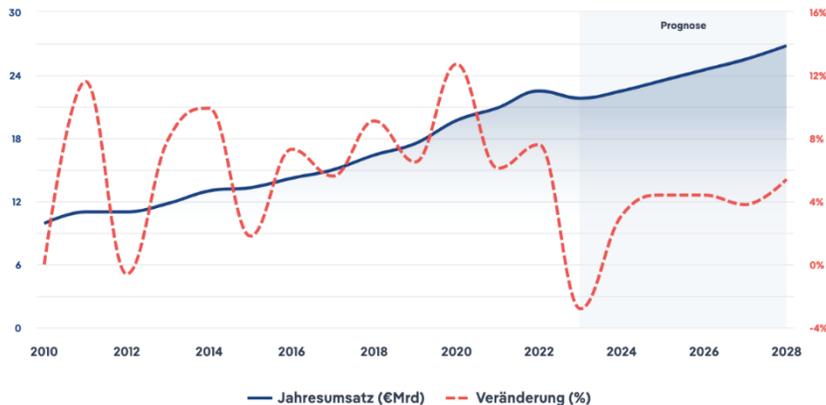
Es handelt sich um konsolidierte Finanzdaten, die bereits bereinigt wurden und als Grundlage für die Kaufpreisberechnung dienen.

MARKT UND POSITIONIERUNG

Garten- und Landschaftsbau

Umsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2010 bis 2028 inkl. Fünfjahresausblick.



- Die privaten Haushalte waren in den vergangenen Jahren der Wachstumstreiber der Branche
- Die gestiegene Wohneigentumsquote sorgte in den vergangenen Jahren für eine hohe Nachfrage nach Dienstleistungen im Bereich Garten- und Landschaftsbau
- Aufgrund des zunehmenden Umweltbewusstseins ist davon auszugehen, dass Jahresumsätze innerhalb der Branche auch in den nächsten Jahren weiter steigen werden

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?

Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Michael Habla
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0170 961 39 15

✉ habla@fibede.de

🌐 www.fibede.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.