

## Überblick



### Branche

Dienstleistung



### Rechtsform

GmbH & Co. KG



### Firmensitz

Südwest-  
deutschland



### Standorte

2



### Mitarbeiter

13



### Umsatz 2023

744 TEUR



### EBITDA 2023

232 TEUR



### EBITDA-Marge

31%

Anm.: Finanzzahlen wurden bereinigt und basieren auf der Dezember BWA 2023



## Kurzbeschreibung

Das Unternehmen hat sich auf die Sanierung und Reinigung von Hausrat spezialisiert. Die Leistungen reichen von der Beratung und Angebotserstellung bis hin zu dem Auf- und Abbau, Transport, (Chemie-) Reinigung, Wäsche und Restauration von Matratzen, Möbeln, Textilien und Dokumenten nach Wasser-, Brand- oder Schimmelschäden.

Zu den Kunden des Unternehmens zählen größtenteils Privat- aber auch einige Großkunden, die den größten Teil des Umsatzes generieren. Insgesamt versorgte das Unternehmen mit dessen Leistungen über 530 Kunden im GJ 2023.

An zwei Standorten beschäftigt das Unternehmen derzeit 13 qualifizierte Fachkräfte sowie Aushilfen und Leihpersonal.

Im GJ 2023 wurde ein Umsatz von 744 TEUR bei einem EBITDA von 232 TEUR erwirtschaftet, was einer EBITDA-Marge von knapp über 31% entspricht. In den nächsten Geschäftsjahren kann der Umsatz, als auch das EBITDA, bei gleichbleibenden Personal- und Produktionskosten problemlos gesteigert werden (siehe GJ 2022 EBITDA von >1 MEUR). Die optimale Umsatzgröße liegt bei 4 – 5 MEUR bei einem EBITDA von mindestens 50%.

## Investment Highlights



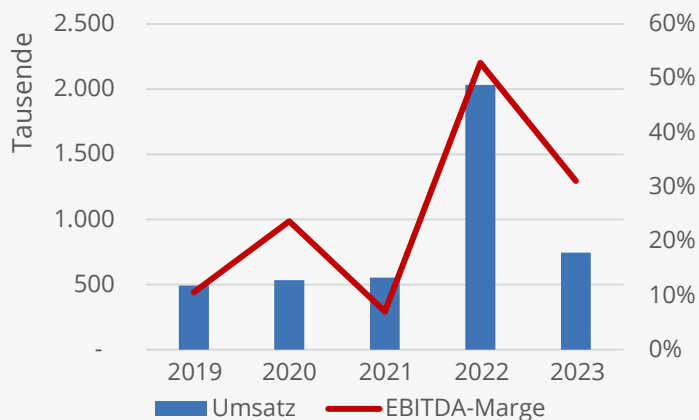
- **Einsatzgebiet** Rheinland-Pfalz, Saarland, Hessen & Baden-Württemberg
- Erfahrenes und **eingespieltes Team**
- Unternehmen ist aufgrund der Kundenstrukturen **systemrelevant**
- Sehr guter Zustand der Maschinen durch **regelmäßige Wartungen**
- Effiziente Reinigung unter Berücksichtigung höchster und **nachhaltiger Umweltnormen**

## Wachstumspotential



- Zusammenarbeit mit **größeren Sanierungsfirmen** mit Niederlassungen in Süd- und Mitteldeutschland für **Synergieeffekte**
- Deutliche Erhöhung der Personal- und **Maschinenauslastung**
- **Vergrößerung** der **Einzugsgebiete** in Deutschland
- Aufbau von **deutschlandweiten Niederlassungen** und Strukturen
- Abschluss von **Rahmenverträgen** mit Versicherungen

## Geschäftsentwicklung



Anm.: Finanzzahlen wurden bereinigt und basieren auf der Dezember BWA 2023

- **Positive Umsatzentwicklung** von 2019-2023 bei einem CAGR von **8,6%**
- Solide **EBITDA-Marge** bei aktuell rund **31%**, die problemlos auf das Niveau des GJ 2022 erhöht werden kann
- Aufgrund der **Summe der Brandsanierungsaufträge** schwankt die Marge im Zeitverlauf
- Positiver **Ausblick** für die folgenden **Geschäftsjahre**

## Transaktionsdetails

### Transaktionstyp: Verkauf

Der Inhaber möchte aus Altersgründen seine Nachfolge regeln.

Mit dem Verkauf scheidet der Geschäftsführer nach einer **Übergangsphase** aus dem Unternehmen aus, steht nach Wunsch jedoch als **Berater** zur Verfügung.

### Nächste Schritte:

**Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:**

- + Vertraulichkeitserklärung
- + Interessentenfragebogen
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

## Nehmen Sie Kontakt auf

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

+49 69 348 7978 0 info@covendit.de

### Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

## Ihre Ansprechpartner



Georg Wässa



Bernhard Kluge