

**Kurzexposé  
für  
Objekt-Nr. 790**

**Unternehmensangebot für eine  
Vertriebs- und Servicegesellschaft  
im Bereich Arbeitsschutz  
und Büroeinrichtung**

**- vertraulich -**

Dieses Exposé wurde von der Phiner AG gemäß den Angaben des Verkäufers nach bestem Wissen und Gewissen erstellt. Dennoch sind alle Angaben ohne Gewähr.

### **Objektbeschreibung:**

Das inhabergeführte Familienunternehmen ist seit über 35 Jahren als eigenständiger Handels- und Servicebetrieb für Büroeinrichtungen am Markt vertreten. Im Jahr 2006 wurde das Geschäftsfeld um den Bereich Handel mit Arbeitsschutzprodukten von Marken Anbietern erweitert. Die Umwandlung der Rechtsform in eine GmbH erfolgte im Jahr 2009. Das Unternehmen ist über die Zeit ein bekannter lizenzierter Fachhändler für Büroeinrichtungen und Arbeitsschutzartikel für diverse Marken. Bei Produktqualität und Serviceleistungen besitzt die Firma bei Ihren Kunden eine hervorragende Reputation und sehr hohe Kundenzufriedenheit. Im Rahmen der Expansionspläne für bundesweite Geschäftsaktivitäten hat das Unternehmen einen markenübergreifenden B2B Online Shop mit Vollsortiment für Experten im Bereich Arbeitsschutz mit über 70.000 Artikelvarianten im Jahr 2021 eingeführt. Die Lagerhaltung für die Arbeitsschutzprodukte erfolgt regional. Der Geschäftsbereich Veredelungen für Stick- und Druckerarbeiten wird in Zusammenarbeit mit ansässigen Unternehmen durchgeführt.

### **Branche:**

Handel und Service mit Arbeitsschutzprodukten Büroeinrichtungen

### **Rechtsform:**

Kapitalgesellschaft. Der Betrieb wird seit dem Jahr 2009 als GmbH geführt. Die beiden Geschäftsführenden Gesellschafter halten jeweils zur Hälfte die Geschäftsanteile.

### **Standort:**

Der Standort des Unternehmens befindet sich seit Gründung im oberbayerischen Raum.

### **Historie:**

Gründungsjahr: 1985

GmbH Gründung: 2009

Sortimentserweiterung Arbeitsschutz im Jahr 2006

Einführung Online Shop für Arbeitsschutz im Juli 2020

### **Kunden:**

Hierzu zählen mit einem großen Anteil langfristige Geschäftsbeziehungen, ausschließlich B2B Kunden, aus folgenden Branchen:

Handel, Industrie, öffentliche Stellen, Labor & Pflege, Gastronomie, Busverkehr, Vereine, Lager und Transport.

Im Geschäftsbereich Büroeinrichtung handelt es sich überwiegend um regionale Kunden. Im Geschäftsbereich Online Shop entwickelt sich der Kundenstamm regional sowie bundesweit.

### **Zahlen und Fakten:**

Umsatz:

In den letzten Geschäftsjahren 2020 bis 2023 konnte der Umsatz von 400 Tsd. Euro auf ca. 600 Tsd. Euro gesteigert werden.

Operatives Ergebnis:

Trotz der hohen Investitionskosten für die Geschäftsentwicklung konnte das Ergebnis weitestgehend neutral gehalten werden.

Mitarbeiteranzahl:

Vollzeit: 2

Geringfügig Beschäftigte: 2

### **Entwicklungspotential:**

- Ausbau der überregionalen Online Shop Aktivitäten
- Integrierung der Produkte für Büroeinrichtung in den Online Shop
- Spezialangebote für ausgewählte Key Kunden
- Öffnung des Geschäftszugangs für B2C Kunden
- Entwicklung von Kundenbindungsprogrammen
- Bildung von strategischen Kooperationen und Partnerschaften

**Zielsetzung:**

Um die begonnene Geschäftsexpansion zu forcieren und qualifiziert weiterzuentwickeln werden strategische Beteiligungen oder ein vollständiger Verkauf in den nächsten 6 Monaten angestrebt.

**Grundstücke/Gebäude:**

Die genutzten Geschäftsräume werden vom Inhaber dem Betrieb zur Verfügung gestellt.

**Grund des Verkaufs:**

- Strategischer Verkauf bzw. strategische Beteiligung

**Durchführung der Transaktion:**

Bis zu 100 % der Geschäftsanteile bzw. Vermögenswerten

**Preis:**

Verhandlungsbasis

**Inserent ist Verkäuferberater:**

München, August 2024

**Kontakt:**

Phiner AG, Buschingstr. 4, 81677 München  
Herrn Dieter Philipp  
E-Mail: [philipp@phiner.de](mailto:philipp@phiner.de)  
Mobil: 0163 7331707  
[www.phiner-beratung.de](http://www.phiner-beratung.de)