

Standorte (rechtlich selbständig)

Basel · Berlin · Bremen · Dresden · Erfurt · Essen
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln · Lissabon ·
Luzern · Magdeburg · Memmingen · München · Münster ·
Nürnberg · Osnabrück · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Traunstein · Warschau
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich



Unternehmensangebot

Etabliertes und ertragsstarkes Garten- und
Landschaftsbau-Unternehmen in Norddeutschland

Projekt JG003763

Firmensitz: Norddeutschland/Niedersachsen

Rechtsform: GmbH

Beschreibung: Unser Mandant ist ein erfolgreiches und seit 20 Jahren etabliertes Unternehmen aus dem Bereich des Garten- und Landschaftsbaus in Nordwest-Deutschland. Der Gesellschafter plant, das Unternehmen verantwortungsbewusst im Rahmen einer Unternehmensnachfolgeregelung zu veräußern.

Angebotsportfolio: Das Unternehmen hat sich stark auf den gewerblichen und öffentlichen Bereich fokussiert und bietet ein breites Leistungsspektrum an:

- Begrünung von Außengeländen von Einkaufszentren und Logistikobjekten
- Baumpflanzungen auch in großer Stückzahl
- Wohnanlagenbegrünungen, Parkplätze, Stadtparkbegrünung, Dachbegrünung
- Begrünungsarbeiten für öffentliche und private Auftraggeber wie z.B. Deutsche Bahn, Autobahn GmbH, Straßenbauämter, Kommunen, Logistik und Industrie
- Lieferung und Aufbau von Spielgeräten für Kindergärten und Spielplätze

Umsatz/Ertrag:

in TEUR	2020	2021	2022	2023	2024
Umsatz	1.400	1.100	1.700	1.900	1.900
EBITDA	80	160	230	285	350

Der Auftragsbestand beträgt 1,3 Mio. EUR (Stand 08/2024)

Kunden: Mit einem qualifizierten Team von 11 Mitarbeitern werden u.a. folgende Zielgruppen bedient:

- Generalbau-Unternehmen
- Unternehmen aus dem Straßenbau
- Unternehmen mit entsprechend großen Grünanlagen
- Öffentliche Einrichtungen / Stadtwerke / Kommunen
- Unternehmen der Immobilien- und Gebäudewirtschaft

Kaufpreis: Nach Sichtung des Exposés werden indikative Angebote erbeten.

Share-Deal: Zum Verkauf stehen 100% der Geschäftsanteile einer GmbH.

Besonderheit: Der Inhaber steht noch 3 Jahre als Vollzeit-GF zur Verfügung.

Kontakt: Anja Stegmaier, stegmaier@kern-unternehmensnachfolge.com
Dieser Unternehmensverkauf wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

Jörn Greve, KERN Standort Hannover/Bremen (rechtl. selbständig)
Mob.: 0174-3368060, greve@kern-unternehmensnachfolge.com