

Die Branche

Das Unternehmen ist tätig als Vertragshändler für Neu- und Gebrauchtwagen einer bekannten deutschen Automobilmarke sowie Betreiber der zugehörigen Kfz-Werkstätten an zwei exklusiven Standorten. Die angebotenen Leistungen umfassen den Fahrzeughandel (inklusive Gebrauchtwagen anderer Hersteller), Reparaturen, Wartung, Ersatzteilverkauf, Lackierungen, HU-AU-Service, Reifenlagerung sowie die Unfallschadenabwicklung.

Die Automobilbranche zählt in Deutschland mit etwa 410 Mrd. Euro Umsatz im Jahr 2023 und rund 820.000 Beschäftigten weiterhin zu den bedeutendsten Branchen. Der Trend zur Elektrifizierung der Antriebe, die zunehmende Einführung autonomer Fahrfunktionen und das Aufkommen neuer Mobilitätsdienstleistungen ändern den Markt erheblich. Als Systemverknüpfung zwischen erneuerbaren Energien und dem Mobilitätssektor ist die Elektromobilität ein zentraler Baustein der Energiewende.

Durch die sehr gute Zusammenarbeit des Unternehmens mit dem Hersteller, der neben den konventionellen Verbrennungsmotoren auch alle wichtigen alternativen Antriebe wie Hybrid, Plug-in-Hybrid und Elektroantriebe anbietet, sieht das Unternehmen der kommenden Marktentwicklung positiv entgegen. Die zusätzlichen Serviceangebote für eine weitere bekannte Marken ergänzen das Portfolio an beiden Standorten.

Das Unternehmen

Das traditionsreiche Unternehmen wurde 1993 gegründet und operiert als GmbH. Mit zwei Standorten in Mitteldeutschland verfügt es über eine Gesamtfläche von rund 14.700 qm, aufgeteilt in einen Hauptstandort mit 7.300 qm und einen Zweitstandort mit ca. 7.400 qm. Die Standorte sind modern ausgestattet und bieten umfangreiche Serviceleistungen an.

Das Leistungsspektrum des Unternehmens umfasst unter anderem Reparaturen und Wartung aller Fabrikate, Unfallbeseitigung mit Richtbank, Unfallregulierung durch Gutachter, elektronische Achsvermessung, Fahrzeugtuning, Ersatzteil-, Reifen- und Zubehörverkauf, TÜV und AU-Abnahme, Fahrzeugaufbereitung, Fahrzeugdesign, Fahrzeugbeschriftung, Fahrzeugkosmetik, Motordiagnose, Autovermietung und eine Waschanlage. Die Kundenstruktur setzt sich zu 80% aus Privatkunden und zu 20% aus gewerblichen Kunden zusammen. Insgesamt werden etwa 1.800 aktive Kunden betreut.

Mit einem Team von 22 Mitarbeitern, darunter drei Geschäftsführer, zeichnet sich das Unternehmen durch seine hohe Servicequalität und Kundenorientierung aus. Einer der Geschäftsführer kann auch nach einem Verkauf als Standortleitung weiterhin im Unternehmen tätig bleiben.

Besondere Merkmale und Stärken des Unternehmens sind die installierte PV-Anlage an einem Standort sowie das Räderhotel mit ca. 250 Rädern am Hauptstandort und zusätzlichen 150 Rädern am zweiten Standort. Das Unternehmen hat keine direkten Wettbewerber in der Region, was ihm eine exklusive Marktposition verschafft.

Umsatz- und Ertragslage

Die Umsatzerlöse des Unternehmens lagen in den letzten Jahren durchschnittlich bei etwa 6,55 Millionen Euro. Das Unternehmen erzielte 7 Millionen Euro Umsatz in den Jahren 2020 und 2021. Trotz eines pandemiebedingten Rückgangs auf 5,7 Millionen Euro im Jahr 2022 konnte sich das Unternehmen erholen und verzeichnete 2023 wieder einen Anstieg auf 6,5 Millionen Euro. Diese schnelle Erholung unterstreicht die Widerstandsfähigkeit und Anpassungsfähigkeit des Unternehmens in herausfordernden Zeiten.

Die finanzielle Entwicklung des Unternehmens zeigt eine nachhaltige und positive Wachstumsprognose für die kommenden Jahre. Der Rohertrag lag im Jahr 2022 bei 1,7 Millionen Euro, was etwa 30% des Umsatzes entspricht, trotz eines Materialaufwands von 4 Millionen Euro. Dies zeigt das effektive Kostenmanagement, das dem Unternehmen ermöglicht, seine Gewinnmargen stabil zu halten. Langjährige und vertrauensvolle Beziehungen zu den Kunden spielen eine zentrale Rolle im Geschäftserfolg. Das Unternehmen hat weder einen Betriebsrat noch ist es tarifgebunden, was eine flexible und dynamische Arbeitsumgebung ermöglicht.

Neben dem operativen Geschäft sollen auch die zum Unternehmensbesitz gehörenden Immobilien veräußert werden. Der Hauptstandort umfasst eine Gebäudefläche von 1.100 qm und der Zweitstandort von 1.400 qm. Grundstücke und Immobilien befinden sich im Besitz der GbR der Geschäftsführer. Daher wird ein konsolidiertes EBIT und EBITDA als neutralisiertes Ergebnis in der Darstellung unter Einbezug der Mieteinnahmen ausgewiesen. Beide Standorte bieten Kapazitäten für die weitere Geschäftsentwicklung und sind ein wertvolles Asset für potenzielle Käufer.

Verkauf und Unternehmensnachfolge

Zwei der drei Geschäftsführer des Unternehmens werden sich in den Ruhestand zurückziehen, während ein Geschäftsführer weiterhin als Standortleitung im Unternehmen tätig bleiben kann. Alle Geschäftsführer stehen für eine angemessene Einarbeitungs- und Übergabezeit zur Verfügung, um einen reibungslosen Übergang zu gewährleisten.

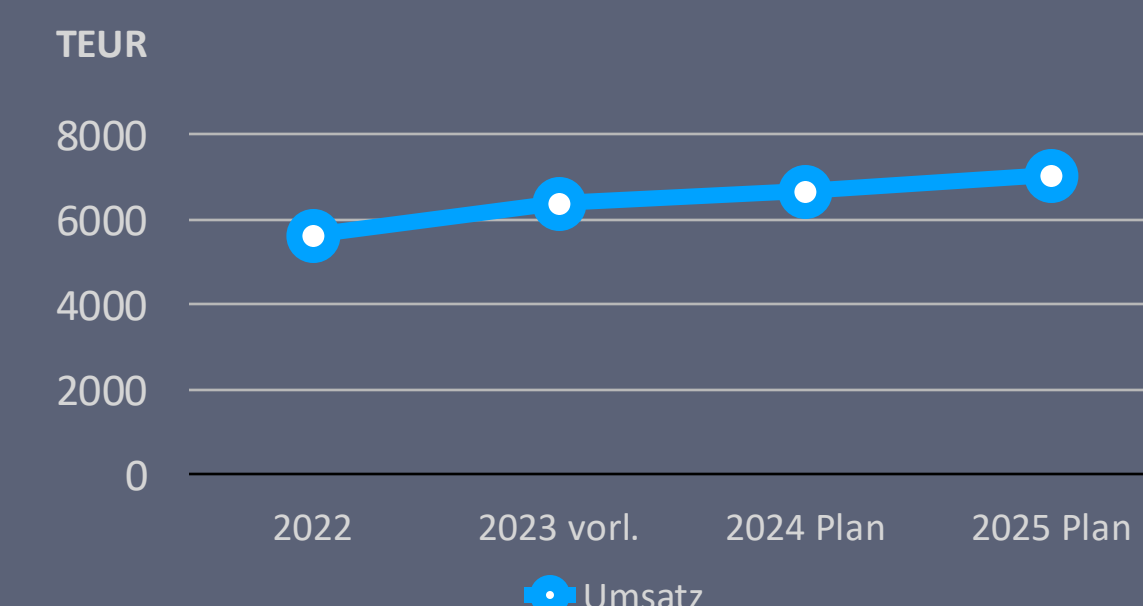
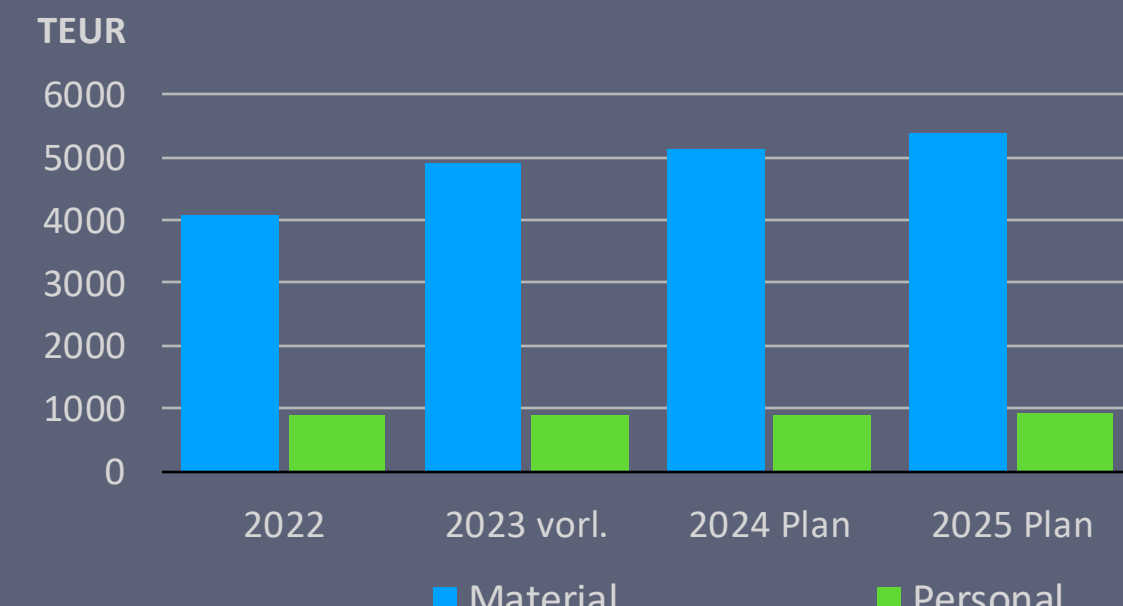
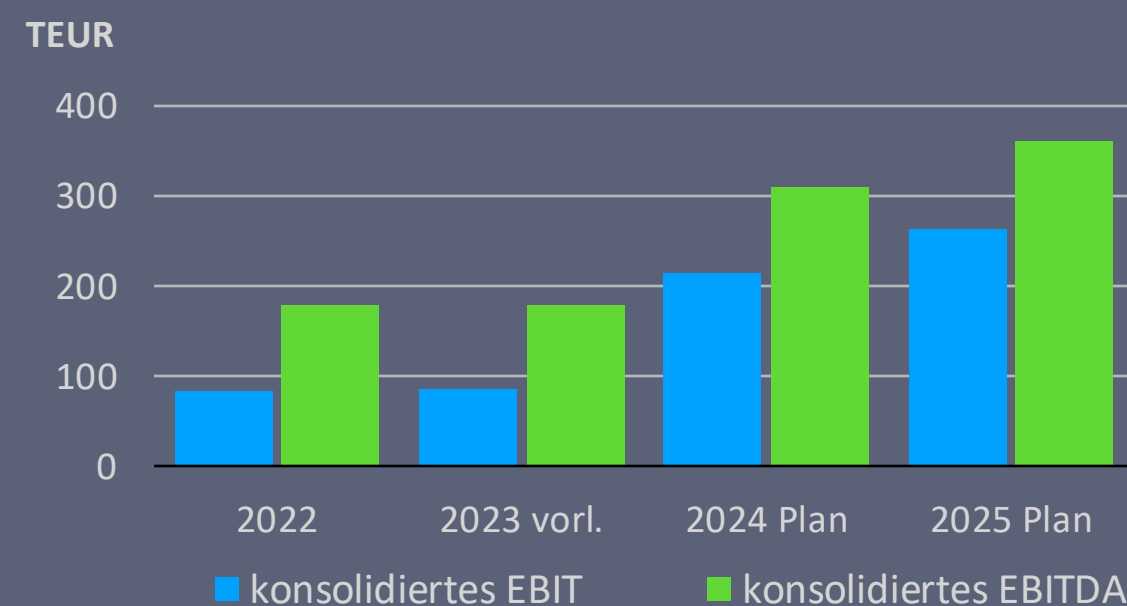
Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung seiner Interessen als Verkäufer steht ihm ein fachkundiger Berater zur Seite. Im Vorfeld der geplanten Transaktion wurde eine Unternehmenswertermittlung durchgeführt. Der Verkäufer ist für Angebote offen und bereit, nach Abgabe eines attraktiven Angebotes und Abschluss eines LOI, Exklusivität für die abschließenden Verhandlungen zu gewähren.

Kontakt über:

m+a expert VIVERiO GmbH
Melanie Schlosser
 Senior Consultant

Burghausener Str. 2a
 80634 München

mail: melanie.schlosser@ma.expert
 mobil: +49 (0) 174 77 200 17



Impressum:
 VIVERiO GmbH
 m+a expert
 Burghausener Straße 2a
 80634 München

Kontakt:

fon: +49 (0) 89 80 99 111 30
 mobil: +49 (0) 174 77 200 17
 mail: melanie.schlosser@ma.expert