

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld  
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück  
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg  
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden  
Würzburg · Zürich

# Unternehmensangebot



Langjährig etablierter Dienstleister im Bereich  
Werbung und Druck

## Gut etabliertes und breit aufgestelltes Unternehmen mit langfristigen Kundenbeziehungen.

### Unternehmensangebot Projekt: MW003893

Rechtsform: Einzelunternehmung

Firmensitz: Brandenburg / Berlin

Kurzbeschreibung: Seit der Gründung vor mehr als 20 Jahren ist das Unternehmen als Dienstleister im Bereich Werbung und Druck eine feste Größe. Als Produzent und Lieferant von Werbemitteln, Werbetechnik und Druckerzeugnissen ist das Unternehmen erster Ansprechpartner für Kunden aus Messe- und Veranstaltungssektor, Gastronomie und Handwerk.

Dienstleistungsangebot: Das Aufgabengebiet des Dienstleisters umfasst die Ausführung von Kundenprojekten für deren Werbung und/oder Markenauftritt. Das hierfür angebotene Portfolio ist dabei im Laufe der Geschäftstätigkeit organisch gewachsen.

Zu den Leistungen gehören unter anderem:

- Digitaldruck
- UV-Druck
- Fahrzeug-, Schild- und Messebeschriftungen
- Textilbeschriftungen
- Leuchtreklamen und LED-Technik
- Laserbeschriftungen
- Werbemittel auch in Kleinauflagen

Umsatzgrößenordnung: 750.000 – 800.000 €

EBIT: 150.000 – 200.000 €

Mitarbeiteranzahl: Das Team besteht aus 6 (ohne Inhaber) sehr gut ausgebildeten und erfahrenen Fachkräften mit hohem Qualitätsbewusstsein und Freelance-Mitarbeitern auf ebenso hohem Niveau.

**Kunden:** Etwa 95% der Kundschaft kommt aus dem regionalen Umfeld (50 KM rund um den Standort). Zu dem wirtschaftlich starken und ausgewogenem Kundenstamm zählen langjährig bestehende Beziehungen mit Gewerbetreibenden, Messe- und Eventagenturen und eine Vielzahl von Gastronomiebetrieben. Der Anteil an öffentlichen Aufträgen liegt bei etwa 2%.

**Status Quo:** Der Käufer profitiert von einer erfahrenen und kompetenten Mitarbeiterschaft sowie einer langfristigen und sehr guten Geschäftsperspektive. Der vorhandene Trend zum Digitaldruck bringt dem Unternehmen eine deutlich optimistische Wirtschaftslage entgegen.

Die bestehende Auftragslage sorgt weiterhin für solide Wachstumsraten. Der Maschinenpark ist auf die aktuellen und kommenden Trends angepasst und vorbereitet.

**Kaufpreisvorstellung:** Das Unternehmen wird auf Basis eines indikativen Angebots verkauft.

**Kontakt:** Michael Wicht  
Standort (rechtl. Selbst.) KERN Berlin  
Email: [wicht@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:wicht@kern-unternehmensnachfolge.com)  
Telefon: +49 30 65 21 24 678  
Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.](#)