

PROJEKT WHEELCHECK

REF.-NR. 253



HIGHLIGHTS

Technisch anspruchsvolles, interdisziplinäres **Ingenieurs-Know-How mit Produktinnovationen** und Leidenschaft für den kundenspezifischen **Sondermaschinenbau**

Wirtschaftlicher **Break-Even unmittelbar vollzogen** – **Steiler Umsatzanstieg** aufgrund voller Auftragsbücher **in den nächsten Jahren** zu erwarten

Sehr erfahrenes, technikaffines Management mit **Expertise im Maschinenbau, in der Automatisierung sowie im Vertrieb**

Gut ausgebildetes, kleines Team mit einem sehr angenehmen, mittelständischen Betriebsklima und Freude am **Beitrag zur Nachhaltigkeit** vorhanden

Sehr große Kundenzufriedenheit und -loyalität bereits in einem frühen Unternehmensstadium durch **außergewöhnliche Technikkompetenz und weiteres Innovationspotenzial**



ECKDATEN

Branche	Sondermaschinenbau
Mitarbeiter	14 (mit Geschäftsführer)
Region	Süddeutschland
Motivation	Gesucht wird ein strategischer Partner, der mittelfristig die Herstellung und den Vertrieb der Sondermaschinen übernimmt.
Modalitäten	Minderheitsbeteiligung im Rahmen eines Share-Deals
Immobilie	Die Immobilie ist nicht Gegenstand der Transaktion.
Preis	0,9 - 1,9 Mio. € für 10 - 20 % der Anteile
Investorenprofil	Als Investoren kommen neben bereits existierenden und expandierenden Maschinenbau-, Sondermaschinenbau- und Automotive-Unternehmen auch Personen in Frage, die neben fachlicher Eignung und entsprechender Branchen-erfahrungen über ausreichend Eigenkapital verfügen.

Wir sind beauftragt, eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Investoren zu prüfen. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

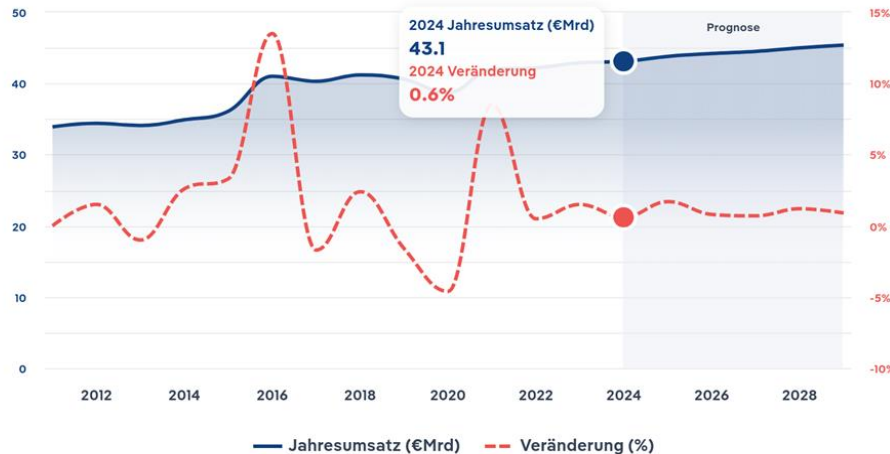
PROGNOSE FÜR 2024-2029 (BUSINESS-PLAN)

	2024	2025	2026	2027	2028	2029 ff.
Umsatz	1.290.000 €	1.720.000 €	2.580.000 €	3.440.000 €	4.730.000 €	8.600.000 €
- Herstellkosten	695.000 €	887.000 €	1.201.000 €	1.502.000 €	1.932.000 €	3.480.000 €
- Montagekosten	129.000 €	154.800 €	206.400 €	240.800 €	283.800 €	430.000 €
- Verwaltungs-Gemeinkosten	129.000 €	154.800 €	206.400 €	240.800 €	283.800 €	430.000 €
- Vertriebs-Gemeinkosten	129.000 €	172.000 €	258.000 €	275.200 €	378.400 €	688.000 €
= Betriebsergebnis (EBIT)	208.000 €	351.400 €	708.200 €	1.181.200 €	1.852.000 €	3.572.000 €
EBIT-Marge	16 %	20 %	27 %	34 %	39 %	41 %

BRANCHENREPORT

Umsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2011 bis 2029 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

- Die Branchenakteure verfügen über eine langjährige Expertise und sind **innovationsstark**, was sie **besonders wettbewerbsfähig** macht.
- Die Innovationen der letzten Jahre haben die **Leistung und Zuverlässigkeit** der Branchenprodukte **erheblich gesteigert**.
- Die Entwicklung der **Automobilindustrie** hat einen **starken Einfluss** auf die Nachfrage nach den Branchenprodukten.
- Laut **IBISWorld** ist mit einem **Umsatzwachstum** im Laufe des nächsten Jahres zu rechnen.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Dr. Lutz Uhlig
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0170 232 87 22

✉ uhlig@fibede.de

🌐 www.fibede.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.