

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt ·
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot



**Strategischer Investor für Minderheitsanteil an
stark wachsendem E-Commerce-Unternehmen
für den Bereich Kochen / Backen gesucht**

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 005650

| | |
|--------------------------------|---|
| Rechtsform: | GmbH |
| Firmensitz: | Norddeutschland |
| Kurzbeschreibung: | Anteilsverkauf eines Start-up Unternehmens mit eigener Marke , welches im Bereich Kochen und Backen neue Maßstäbe setzt und seine eigens hergestellten kreativen und einmaligen Koch- und Backprodukte und deren Zubehör in mehr als 50 Länder weltweit verkauft. |
| Angebotsportfolio: | Das Unternehmen verfügt über ein weltweites Netzwerk aus Distributoren und B2B-Partnern, wobei die beliebte Marke in der Industrie eine innovative Produktpalette anbietet, die darauf abzielt, das Kochen und Backen für alle zu etwas Besonderem, mit außergewöhnlichen Ergebnissen, zu machen. Die vielfältige Auswahl prägt zunehmend die kulinarische Welt, sowohl für professionelle Köche / Gourmets als auch für diejenigen, die gerade erst mit dem „Selber machen zum Genießen“ beginnen. |
| Umsatzgrößenordnung/Bewertung: | 3,2 Mio. € Bewertung des gesamten Unternehmens aktuell nach letzter Finanzierungsrunde ca. 4,5 - 5 Mio. € |
| Mitarbeiteranzahl: | Das dynamische und hochmotivierte Team besteht aus über 50 MitarbeiterInnen. |
| Kunden: | Der nationale und internationale Kundenstamm setzt sich nicht nur aus Privatpersonen, sondern auch aus Unternehmen mit hohem Bekanntheitsgrad zusammen. |
| Status Quo: | Die bestehende Auftragslage sorgt weiterhin für eine solide Wachstumsbasis. Um dem stetig wachsenden Interesse an den Produkten gerecht zu werden, wurde in automatisierte Produktionsanlagen investiert, die es dem Unternehmen ermöglicht, Ihre innovativen Produkte in größerem Maßstab und mit höherer Präzision herzustellen. Darüber hinaus wurde erfolgreich in den Ausbau der Marketingkompetenz und Social-Media Präsenz , sowie in umfassenden Digitalisierungsmaßnahmen investiert. Grundsätzlich werden neben verschiedenen Wachstumsstrategien im Gesellschafterkreis auch ein attraktiver Exit-Case forciert. |
| Kaufpreisvorstellung: | Wir erwarten ein indikatives Angebot für max. 3 % der Anteile. |
| Kontakt: | Klaus-Christian Knuffmann Standort (rechtlich selbstständig) KERN Krefeld Email: krefeld@kern-unternehmensnachfolge.com Telefon: +49 2151 - 9 378 378 Mobil: +49 173 - 99 55 999 |

KERN ist seitens des Anteilsverkäufers mandatiert. Für den Käufer entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.