

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Heidelberg
Ingolstadt · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld
Lissabon · Linz · Luzern · Memmingen · München
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Technischer Großhandel / Arbeitsschutz /
Umweltservices - seit Jahrzehnten bestens
am Markt positioniert



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 005426 Safety

Rechtsform: GmbH
 Firmensitz: Westdeutschland
 Inhalt: Bestens positioniertes technisches Handelshaus in den Bereichen Arbeitsschutz – Arbeitsschutzbekleidung / Umweltprodukte und –services / technischer Handel mit eigenem Ladenlokal in einem Ballungsgebiet sucht NachfolgerIn.
 Umsatz: ca. 5,0 Mio. € stabil trotz Konjunkturschwäche
 Ertrag: EBIT-Marge bereinigt um ein Geschäftsführergehalt in Höhe von 100.000 €.

	2021	2022	2023	2024 Planung
Umsatz netto	5.523.592 €	5.351.471 €	5.230.850 €	5.230.000 €
Geschäftsführervergütung	100.000 €	100.000 €	100.000 €	100.000 €
EBIT bereinigt	162.341 €	166.625 €	218.441 €	172.674 €
EBIT in % v. Nettoumsatz	2,94%	3,11%	4,18%	3,30%

Basics: Seit Jahrzehnten in der Region und auch überregional etabliertes technisches Handelshaus mit

- ca. 90.000 Artikeln im Sortiment, davon ca. 30% ständig bevorratet
- eigenem Ladenlokal
- ca. 20 Mitarbeitende in Voll- und Teilzeit
- beste Lieferantenbeziehungen zu den jeweiligen Marktführern
- langjährige Kundenbeziehungen in die Industrie, das Gewerbe, den öffentlichen Sektor und das Handwerk
- eigener Außendienst
- weitgehend selbständige 2. Führungsebene - der Inhaber ist im Tagesgeschäft kaum noch aktiv.

Starkes Wachstumspotential regional und auch überregional.

Standort: Der Standort ist verkehrsgünstig gelegen, mit Autobahn- sowie Bahn- und Busanschluss mitten im Herzen einer bedeutenden Wirtschaftsregion Deutschlands. Moderne Büro-Räume in einem erst 2006 neu errichteten Handels- und Logistikzentrum. Eigenes Hochregal- und Kleinteilelager. Für das weitere Wachstum des Unternehmens stehen ausreichend Flächen zur Verfügung. Der Mietvertrag ist langfristig zu ortsüblichen Konditionen verhandelbar.

- Kunden:** Die Kunden kommen u.a. aus den Branchen:
- Handwerksbetriebe aus verschiedensten Branchen
 - Großindustrie (Stahl, Chemie etc.)
 - Spediteure / Logistikunternehmen
 - Entsorgung
 - Lebensmittelproduktion
 - Flughäfen
 - Kommunen / öffentliche Auftraggeber etc
- Status Quo:** Das Unternehmen soll im Rahmen eines Share-Deal aus Altersgründen verkauft werden. Eine weitere Mitarbeit des Inhabers, z.B. im Rahmen eines Beratervertrages, kann auf Wunsch des Nachfolgers vereinbart werden.
- Das Unternehmen eignet sich neben der regionalen Ausweitung für bestehende technische Händler auch ideal für Management-Buy-In-Kandidaten.
- Kaufpreisvorstellung:** Verhandlungssache.
Es wird ein Eigenkapitalnachweis über mindestens 250.000 € erwartet.
- Kontakt:** Patricia Petruskevicius
Standort KERN Bremen
Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com
- Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.