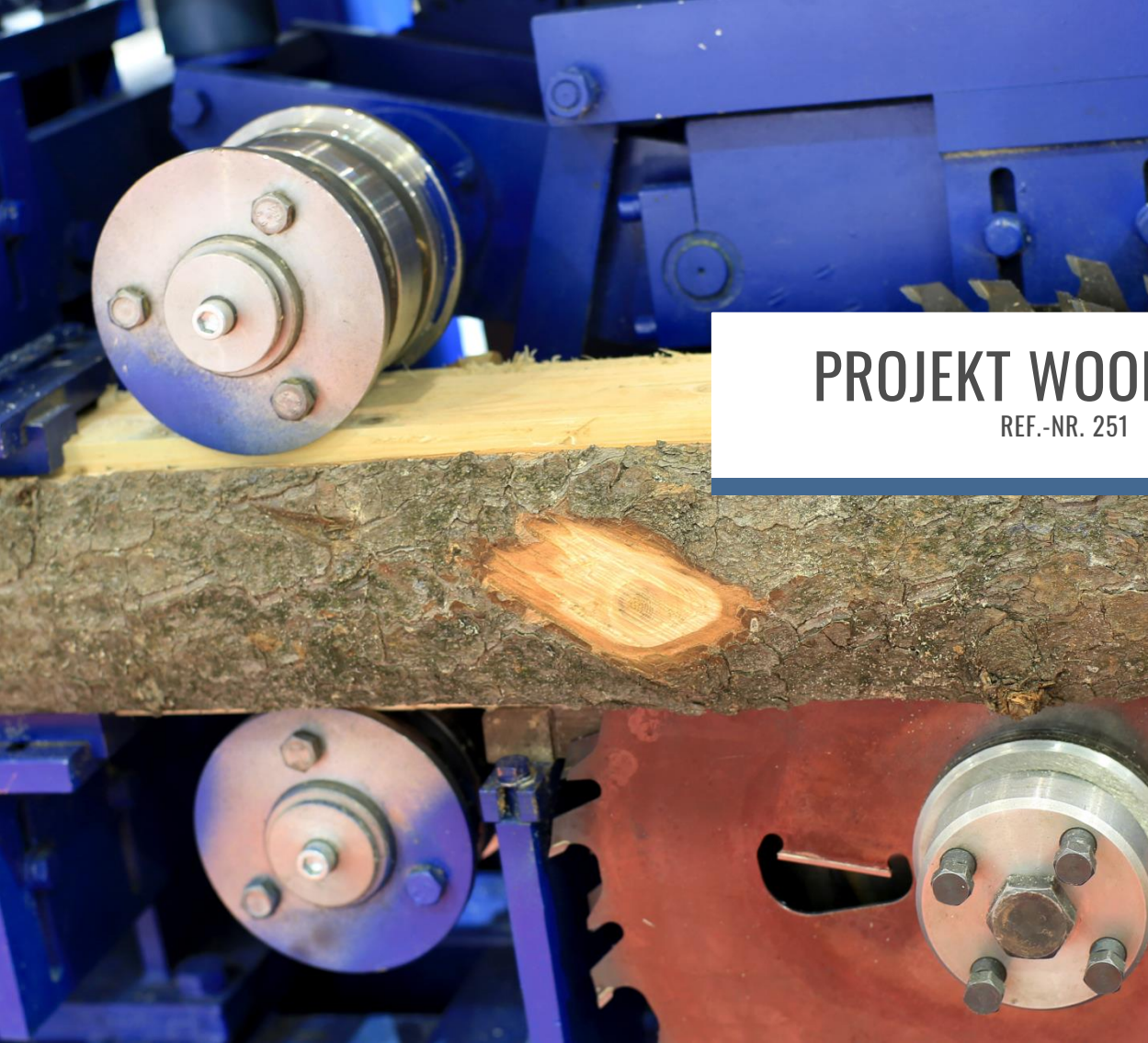


PROJEKT WOODWORK

REF.-NR. 251



HIGHLIGHTS

Familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen mit langer **Tradition, Know-How** und **Innovationskraft**

Etablierter Qualitätsführer durch **Erfahrung, Kompetenz** sowie Verwendung **erstklassiger Materialien** von **anerkannten Zulieferern**

Außergewöhnlich hohe Mitarbeitertreue, flache Hierarchien sowie ein sehr angenehmes Betriebsklima

Gut diversifizierte Kundenstruktur **ohne wesentliche Abhängigkeiten** von einzelnen Kunden

Sehr große Kundenzufriedenheit und -loyalität aufgrund hoher **Flexibilität** und **Technologiekompetenz**



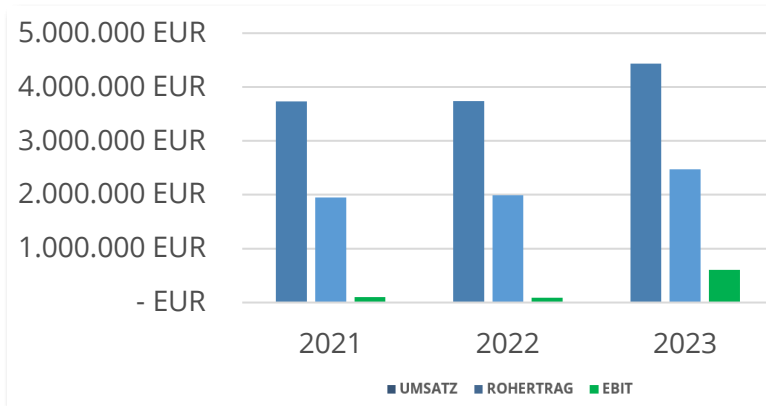
ECKDATEN

Branche	Maschinenbau
Mitarbeiter	25 (mit Inhaber)
Region	Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share-Deals in Kombination mit einem Asset-Deal
Immobilie	Eine Immobilie ist vorhanden und kann zusätzlich erworben werden.
Preis	1,3 Mio. Euro für 100 % der Anteile (Enterprise Value) zuzüglich Assets
Käuferprofil	Als Käufer kommen neben bereits existierenden und expandierenden Maschinenbau- und Sondermaschinenbau-Unternehmen auch Personen infrage, die neben fachlicher Eignung und entsprechenden Branchenerfahrungen auch über ausreichend Eigenkapital verfügen.

Wir sind beauftragt, eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen durch unsere Tätigkeit keine Kosten.

FINANZKENNZAHLEN

	2021	2022	2023
Umsatz	3.734.024 €	3.737.362 €	4.436.721 €
Rohertrag	1.946.818 €	1.993.101 €	2.473.128 €
Betriebsergebnis (EBIT)	100.733 €	89.091 €	604.548 €
EBIT-Marge	2,7 %	2,3 %	13,5 %



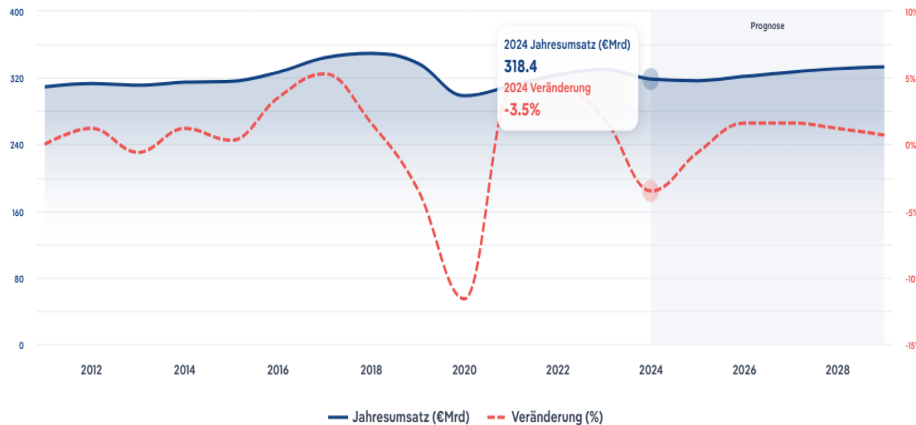
Bei den dargestellten Finanzkennzahlen handelt es sich um eine bereinigte Ansicht.

BRANCHENREPORT

Maschinenbau

Umsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2011 bis 2029 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

- Der **Maschinenbau** kämpft aktuell mit **sinkenden** Auftrags-eingängen.
- Die **Dekarbonisierung** von Mobilität und industrieller Produktion bietet Maschinenbau-unternehmen **neue Absatzchancen**.
- Trotz **stetiger Innovation** bleibt der internationale Maschinenmarkt **hart umkämpft**.
- Die **Vernetzung** der industriellen Produktion dürfte **weiter zunehmen**.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Dr. Lutz Uhlig
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0170 232 87 22

✉ uhlig@fibede.de

🌐 www.fibede.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.