

Die Branche

Das Unternehmen ist im Werkzeug- und Formenbau tätig und hat sich auf die Entwicklung, Konstruktion und Fertigung von Präzisionswerkzeugen spezialisiert. Es bietet eine breite Palette an Dienstleistungen an, darunter die Herstellung von Prototypen- und Serienwerkzeugen für die Thermoplast- und Elastomerverarbeitung. Der Fokus liegt auf qualitativ hochwertigen Produkten und maßgeschneiderten Lösungen, die vor allem von Kunden in der industriellen Fertigung geschätzt werden.

Dank einer langjährigen Marktpräsenz hat sich das Unternehmen eine solide Position als zuverlässiger Anbieter in seiner Nische erarbeitet. Die Nutzung modernster CAD-CAM-Systeme ermöglicht es dem Unternehmen, hochpräzise Werkzeuge zu konstruieren. Durch kontinuierliche Investitionen in moderne Technologie und Maschinen hat das Unternehmen seine Position in einem anspruchsvollen Marktumfeld stetig gefestigt.

Das Unternehmen

Das Unternehmen kann auf eine erfolgreiche Historie von mehreren Jahrzehnten zurückblicken und ist ein etablierter Akteur in der Region. Der Betrieb beschäftigt eine kompetente Belegschaft mit umfangreicher Expertise im Werkzeug- und Formenbau.

Das Unternehmen agiert deutschlandweit. Eine der Hauptstärken des Unternehmens ist die enge Zusammenarbeit mit den Kunden von der Konstruktionsphase bis zur Fertigung, was Fehlerquellen minimiert und eine hohe Kundenzufriedenheit sicherstellt. Besonders hervorzuheben sind die Flexibilität und Innovationskraft des Unternehmens, welche es ihm ermöglicht haben, individuelle Kundenanforderungen gezielt und effizient zu bedienen.

Im Jahr 2021 wurde der Bau eines neuen Betriebsobjektes begonnen, das 2023 bereits bezogen und 2024 fertiggestellt wurde. Dadurch konnten Verwaltung und Produktion auf den neuesten Stand gebracht werden. Eine Besonderheit ist, dass der benötigte Energiebedarf zu 80 % aus Eigenleistung gedeckt wird – durch den Einsatz von Wärmepumpen, einer Photovoltaikanlage und Erdwärme. Dies sorgt für eine weitgehende Energieunabhängigkeit von externen Anbietern und unterstreicht das Engagement des Unternehmens für Nachhaltigkeit und moderne Technologie.

Ein Alleinstellungsmerkmal ist die Fähigkeit, sowohl Prototypen als auch Serienwerkzeuge aus einer Hand anzubieten, was den Kunden einen erheblichen Vorteil verschafft.

Umsatz- und Ertragslage

Das Unternehmen verzeichnete in den vergangenen Jahren ein stetiges Wachstum. Von 612 TEUR im Jahr 2021 stiegen sie auf vorläufige 745 TEUR im Jahr 2023. Für das Jahr 2025 wird ein erheblicher Anstieg auf 1.344 T€ erwartet, der auf einen neuen Großauftrag mit hoher monatlicher Auftragsgröße zurückzuführen ist. Dieser Auftrag stellt einen bedeutenden Schritt für das Unternehmen dar und zeigt das Vertrauen der Kunden in die Qualität und Zuverlässigkeit der angebotenen Dienstleistungen.

Die Personalkosten sind auf einem gleichbleibenden Niveau. Neben dem Inhaber selbst beschäftigt das Unternehmen zwei Vollzeitbeschäftigte in der Werkstatt und 2 Teilzeitkräfte im Verwaltungsbereich. In den Personalkosten sind keine Geschäftsführergehälter enthalten.

Die Abschreibungen verzeichneten in den letzten Jahren einen signifikanten Anstieg, was auf die Investitionen in das neue Betriebsobjekt zurückzuführen ist.

Die Materialkosten haben sich in den letzten Jahren mit einem Anteil der Umsätze bei 20% etabliert.

Die Prognosen für 2024 und 2025 weisen auf eine starke finanzielle Stabilität mit einem klaren Wachstumspfad hin. Basierend auf den Planzahlen wird für 2024 ein Umsatz von 850 T€ bei einer EBITDA-Marge von rund 27 % erwartet. Für 2025 ist ein signifikanter Umsatzsprung auf 1.344 T€ geplant, begleitet von einer beeindruckenden EBITDA-Marge von etwa 47 %.

Verkauf und Unternehmensnachfolge

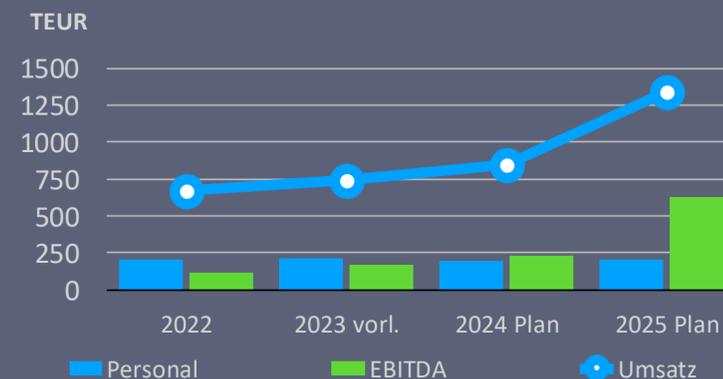
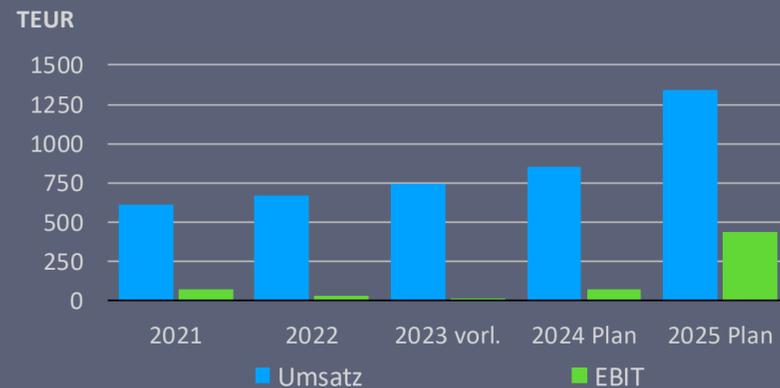
Der Unternehmer plant, sich aus der Rolle des Eigentümers zurückzuziehen, steht jedoch für eine andere Funktion, beispielsweise als Geschäftsführer oder Angestellter, zur Verfügung. Ein potenzieller Käufer hat die Möglichkeit, von den etablierten Geschäftsbeziehungen, der ausgezeichneten Reputation und der soliden Marktposition des Unternehmens zu profitieren. Zusätzlich könnten durch die Integration des Unternehmens in größere Unternehmensstrukturen bedeutende Synergieeffekte realisiert werden, die sowohl Kostenvorteile als auch strategische Wettbewerbsvorteile ermöglichen.

Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung seiner Interessen als Verkäufer steht ihm ein fachkundiger Berater zur Seite. Der Verkäufer ist für Angebote offen und bereit nach Abgabe eines attraktiven Angebotes und Abschluss eines LOI Exklusivität für die abschließenden Verhandlungen zu gewähren.

Kontakt über:

Ervin Gergely m+a expert
Im Premes 26
97688 Bad Kissingen

mail: ervin.gergely@ma.expert
mobil: +49 (0) 176 57 97 36 26



Impressum:
Ervin Gergely m+a expert
Im Premes 26
97688 Bad Kissingen

Kontakt:
Ervin Gergely
mobil: +49 (0) 176 57 97 36 26
mail: ervin.gergely@ma.expert