



Ein Angebot der NovaCommerce GmbH

Exposé Pet Fever

**Attraktiver und modernder Online Shop basierend auf
Haustierzubehör-Produkten sowie Futter mit
Händleranbindung**

Spare heute bis zu 40%



Wonach suchen Sie?



Anmelden



Shop ▾ Hilfe & Support Sendung verfolgen



URL des Online Shops:
www.pet-fever.de

Auszug aus dem aktuellen Produktportfolio

Der Online Shop umfasst derzeit ca 5000 Produkte, welche kategorisch strukturiert sind, um trotz der hohen Anzahl ein übersichtliches Benutzer- und Shopperlebnis zu bieten.

Die meisten Produkte sind über europäische Händler sofort verfügbar und werden nach Bestellung direkt an den Endkunden ausgeliefert.



Sparen Sie 25%

€79,99
€59,90

360° Drehbares Kamera-Halsband für Katzen und Hunde
PetFever



€8,99

Crocì Belohnung Tasche Eiscreme
CROCI

Auf Lager



€22,49

Fetch Tag Smart Pet Tag
FETCH TAG

Auf Lager



€7,99

Flexi / Snackbox Hellgrau
FLEXI

Geringer Bestand



€23,70

Carnilove Hund Dosenlachs / Truthahn
CARNILOVE

Auf Lager



€23,70

Carnilove Hundedose Ente/Fasan
CARNILOVE

Auf Lager



€47,40

Carnilove Hundetasche Buffalo / Rose Petal
CARNILOVE

Auf Lager



€47,40

Carnilove Hundetasche Ente / Lieschgras
CARNILOVE

Geringer Bestand



€19,90

3 in 1 Reinigungsbürste für Katzen
PetFever

Auf Lager



€15,90

Cat Corner Selbstmassagebürste für Ihre Katze
PetFever

Auf Lager



€13,25

Espree Kitten-Shampoo
ESPREE

Auf Lager



€13,25

Espree Shampoo Seidige Show Katze
ESPREE

Auf Lager

ALLE DATEN AUF EINEN BLICK

Online Shop System	Shopify (gebührenpflichtig, ab 29 € mtl.)
Art des Onlineshops	Nischenshop für Haustierprodukte
Primärer Vertriebskanal	Bezahlte Facebook Werbeanzeigen
Geschäftsmodell des Online Shops	Dropshipping (keine Lagerhaltung nötig)
Verfügbar ab	01.10.2024
Gründung	Juli 2024
Gesamtumsatz Stand 01.11.2024	15.300,00 €
Kosten für Werbung gesamt	4.100,00 €
Kosten für Produkte gesamt	5.200,00€
Profit gesamt	6.000,00 €
Vorhandene Kunden	270
Rate wiederkehrender Kunden	2,45 %
Anzahl Retouren gesamt	0
Lieferzeit zum Endkunden	4-8 Tage
Bestellabwicklung	mit Händleranbindung
Zielgruppe	Personen im Alter von 25-54 Jahren
Primärer Markt	Deutschland (jeder Zeit erweiterbar)
Kosten Pro Kauf (Facebook Ads)	5-30 € ROAS 2.5 - 3.0
Kosten Pro Produkt (Einkaufspreis)	divers
Gewinn pro Bestellung	7-20 €
Gewinnspanne	17-25 %

Kaufpreis: 5.000,00 EUR

zzgl. 19% MwSt.

Details zum Projekt

Projektbeschreibung

1. Projektübersicht

pet-fever.de ist ein spezialisierter Online-Shop für hochwertiges Haustierbedarf und Futter, der sich auf die Bedürfnisse von Hunde- und Katzenbesitzern konzentriert. Unser Ziel ist es, Haustierbesitzern in Deutschland qualitativ hochwertige Produkte anzubieten, die sowohl die Gesundheit als auch das Wohlbefinden ihrer Haustiere fördern. Durch eine benutzerfreundliche und intuitive Online-Plattform bieten wir eine sorgfältig ausgewählte Produktpalette an, die sich an den Bedürfnissen der Tiere orientiert.

2. Ziel des Projekts

Das Ziel von pet-fever.de ist es, sich als führende Plattform im Bereich Haustierbedarf und Futter zu etablieren. Mit einem besonderen Fokus auf Qualität, Nachhaltigkeit und Kundenzufriedenheit wollen wir die beste Anlaufstelle für Haustierbesitzer sein, die Produkte suchen, die das Wohlbefinden ihrer Tiere steigern. Unser Online-Shop bietet nicht nur eine große Auswahl, sondern auch hilfreiche Informationen zu Produkten, Pflege und Ernährung.

3. Produkt- und Serviceangebot

Unser Sortiment umfasst:

Hundefutter und Katzenfutter: Hochwertiges Trocken- und Nassfutter sowie spezielle Futtermittel für besondere Ernährungsbedürfnisse.

Zubehör für Hunde und Katzen: Von Spielzeugen über Schlafplätze bis hin zu Transportmöglichkeiten bieten wir alles, was ein Haustier für ein erfülltes Leben braucht.

Pflegeprodukte: Fellpflege, Zahnpflege und Hygieneprodukte, die die Gesundheit des Haustiers unterstützen.



Ausstattung Ihres neuen Online Shops

Durch Shopify Payments ermöglichen Sie Ihren Kunden ein sichereres und bequemes Shopperlebnis. So können Kunden beispielsweise mit Klarna Rechnung, Sofort Überweisung oder auch per Klarna Ratenkauf im Shop bezahlen.

Außerdem sind natürlich Zahlungen per PayPal, Kreditkarte, Google Pay, Apple Pay und sogar SEPA Lastschrift möglich. Der Kunde hat dabei immer einen Käuferschutz.

 **shopify** payments



Shopify lässt sich mit zahlreichen Apps erweitern und optimieren. Die wichtigsten Apps und Vertriebskanäle haben wir für Sie bereits vorinstalliert.



UNSER SERVICE NACH DEM KAUF

Bei uns erhalten Sie nicht nur einen professionellen Shopify Online Shop, sondern auch das Know-How, um diesen langfristig betreiben zu können. Daher unterstützen wir jeden Käufer persönlich nach Übernahme eines Online Shops.

4 Wochen Start-Up Begleitung im Kauf inklusive:

- ✓ Nach Übernahme des Online Shops führen wir Sie persönlich und umfangreich in alle notwendigen Geschäftsabläufe und das Shopsystem von Shopify ein.
- ✓ Unsere Mitarbeiter stehen Ihnen 4 Wochen lang persönlich über Videokonferenzen 2x wöchentlich für alle Fragen und Anliegen zur Seite, damit Sie den Online Shop auch weiterhin reibungslos fortführen können.
- ✓ Schritt für Schritt begleiten wir Sie und kümmern uns weiterhin um Marketingprozesse wie die Analyse, Optimierung und Skalierung von Werbeanzeigen sowie das Einpflegen neuer Produkte und das Aufsetzen neuer Marketingkampagnen.
- ✓ Während der Einarbeitung führen wir Sie anhand klarer ToDo's durch den kompletten Prozess von der Einpflegung eines neuen Produkts bis hin zur Vermarktung und Skalierung. Gerne unterstützen wir Sie auch nach Ablauf der 4 Wochen.

Ihr Ansprechpartner für die Vereinbarung eines persönlichen Gesprächs und eine Vorstellung des Shops:

Herr Kevin Gletter
Geschäftsführer

E-Mail: kg@novacommerce.de
Tel: +49 17630647409



Nach Interessensbekundung werden wir Sie anhand der Kontaktdaten, die uns über die jeweilige Unternehmensbörse zur Verfügung gestellt werden, von einem Mitarbeiter oder einer Mitarbeiterin der NovaCommerce GmbH per E-Mail oder telefonisch kontaktiert.