Unser Geschäft – Gehäuselösungen mit Beratungsbedarf
Begleitung bei der Übernahme - auf Wunsch für eine festgelegte Zeit

Wir beschäftigen uns mit Gehäusen in allen Materialien (Stahlblech Kunststoff Edelstahl) und Größen von 25x25mm bis 2mx2m und passendem Zubehör rund ohne Einbaukomponenten.
Wir verkaufen in 3 Onlineshops – 1x rein B2B, 1x mit und 1x ohne Registrierungspflicht (Kundenkonto)

## Hohe Produktverfügbarkeit / Hohe Qualität / Hohe Zuverlässigkeit / Hohe Zufriedenheit

Start im Jahr 2011 mit Kabelverschraubungen	vom EK		12001200
•	VOITI EK	Lieferant	Bestellungen
Aktuell unterhalten wir ein Lager mit 750qm Fläche und ca. 1500 Produkten	51,59%	1	55
Hauptlieferant 50-55% Anteil, Rest verteilt sich auf die weitere Lieferanten.	9,66%	2	40
	5,57%	3	23
Sehr hohe Produktverfügbarkeit – Lagerwert ca. 200-250k € - aber auch zunehmend mehr Streckgeschäfte	5,17%	4	43
	4,63%	5	19
	3,99%	6	1
	3,42%	7	10
Zielkunden	3,09%	8	6
2,94%		9	13
Gewerbekunden aus Industrie, Maschinenbau, Handwerk, Groß- und Onlinehandel 2,54%		10	3

Projekte z.B. direkt mit AMAZON Logistikcenter, kundenspezifische Gehäuselösungen etc.,

Unsere Kunden kommen aus allen Bereichen der Wirtschaft, vom kleinen

Handwerksbetrieb über Maschinenbauer im Standard oder Sonderanlagenbau und mittelständischen Elektro-Dienstleistern, Unternehmen aus der MSR- Technik, Licht- und Automationslösungen, Sicherheitstechnik bis zu internationalen Marktführern und Spezialisten in Ihren Bereichen:



90% DE – Rest DACH – Export weltweit ausbaufähig

Mitarbeiter: 4 Teilzeitkräfte – 2 Büro, 2 Lager

## Wie generieren wir unsere Umsätze?

Verkauf Standardartikel 2024: 600.000€ - Gesamt Shop & Portale (Amazon &ebay)

## + Projektumsätze:

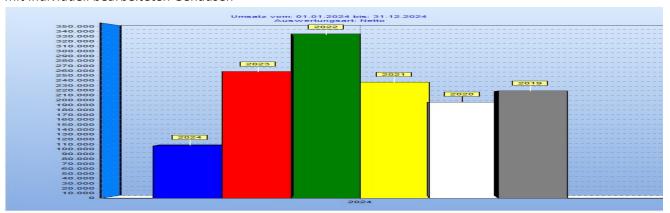
2024 ca. 100.000€ 2023 ca. 260.000€ 2022 ca. 330.000€ 2021 ca. 240.000€

Eigene Aufträge = >80% Portalumsatz ca. 15-20%.



## Projektgeschäft:

mit individuell bearbeiteten Gehäusen



Umsatzentwicklung seit 2011 (Jahr 1) - 2024: ca. 650.000€

