



Online Shop für exklusive, hochwertige japanische Küchenmesser aus Damaszenerstahl auf Basis von Shopify mit **10.000€ Umsatz**

Werbekosten: 1.193,56€

Produktkosten: 3.903,17€



Das ist Ihr neuer Shop:

Messers24.de konzentriert sich auf beliebte, japanische Küchenmesser aus Damaszener Stahl. Die einzelnen Messer sind von extrem wertiger Qualität, teils handgefertigt und begeistern jeden Hobbykoch.

Der Shop wurde am 15.1.24 gelauncht und startete direkt mit Umsatz. Der Shop schlüsselfertig eingerichtet mit allen dazugehörigen Vertriebskanälen und kann **ab sofort** übernommen und mit uns gemeinsam ausgebaut werden.

Wir suchen nun einen Shopbetreiber, mit oder ohne Erfahrung und helfen bei ersten Schritten. Unser neuer Inhaber sollte langfristig denken und für weitere Skalierungen bereit sein. Das Produktportfolio an sich kann jeder Zeit erweitert werden.

Wir stehen Ihnen dabei kurz- bis langfristig mit unseren Expertisen rund um Shopify, Marketing, E-Recht zur Seite, kümmern uns auf Wunsch um die Lagerung der Produkte in Deutschland und die schnelle Lieferung an Endkunden innerhalb von 1-3 Tagen.

Sie erhalten während der ersten 4 Wochen eine detaillierte Einweisung in das Shopsystem, den Geschäftsablauf, das Marketing und mehr. Auf Wunsch stehen wir Ihnen auch nach dieser Zeit weiterhin zur Seite und bauen gemeinsam Ihren Online Shop weiter aus.

Für alle Fragen rund um Recht oder Steuern haben wir den richtigen Ansprechpartner für Sie, der auf E-Commerce spezialisiert ist.

Abschließend sei erwähnt, dass die Investition absolut risikolos ist, da mit steigendem Umsatz auch der Wert eines Online Shops steigt. Und selbst bei solchen Entscheidungen stünden wir Ihnen persönlich zur Seite.

- ✓ Top Level .de Domain (Authcode bei Umzug)
- ✓ High-Performance Shopify-Onlineshop
- ✓ Übertragung der Shopinhaberschaft
- ✓ Einrichtung der Zahlungsmethoden etc.
- ✓ administrativer Zugang TikTok Werbekonto
- ✓ Dropshipping, kein Lager notwendig
- ✓ inkl. professionell erstellten Marketingmaterial
- ✓ Einweisung in Workflow, System und Marketing
- ✓ Verknüpfung mit easybill oder ähnlicher Software
- ✓ Begleitung bei Werbekampagnen & Skalierung

VERKAUFSPREIS

5.500€

- ✓ zzgl. MwSt.
- ✓ inkl. 1 Monat rundum sorglos Paket*
- ✓ rechtskonformer Kaufvertrag
- ✓ ordentliche Rechnung

* wir begleiten Sie persönlich 4 Wochen lang von A-Z in allen Bereichen des Online Shops und auf Wunsch auch darüber hinaus

Klarna.



Mit unserem innovativen Zahlungspartner Klarna können Kunden ganz flexibel und bequem shoppen: entweder per Sofort-Überweisung, Rechnungskauf auf bis zu 30 Tagen oder flexible Ratenzahlung. Und das Beste: es ist alles bereits integriert und Sie erhalten Umsätze durch Klarna innerhalb von 2 Werktagen auf Ihr Konto.



Als Shopify-Partner finden wir für alle Anforderungen die passende Lösung. Darüber hinaus verknüpfen wir Shopify mit ihrem Rechnungswesen und unserem Fulfillment. Shopify ist bereits alleine ein starkes und innovatives Shop-System, welches für den Anwender zudem recht einfach zu steuern ist. Zahlreiche Applikationen erweitern Shopify um nützliche und Umsatz optimierende Funktionen.



Mit easybill als cloudbasierte Rechnungssoftware schreiben Sie automatisiert oder manuell Rechnungen, Angebote und Lieferscheine. Das spart Zeit und Nerven. easybill verfügt zudem über eine DATEV-Schnittstelle, über die Daten einfach an den Steuerberater übermittelt werden können.



Meta (ehemals Facebook) ist nach wie vor einer der stärksten Online Vertriebskanäle im Social Media Marketing. Über die Business Suite werden Werbekampagnen aufgesetzt, optimiert und für mehr Umsatz skaliert. Für jeden Shop stellen wir eine bereits fertig eingerichtete und mit dem Shop verknüpfte Business Suite zur Verfügung inkl. Werbekonto, Facebook und Instagram Fanpage.

TikTok:
For Business



TikTok ist als jüngster Social Media Vertriebskanal eine starke Plattform für viel Reichweite, besonders wenn es um Trendprodukte geht funktioniert TikTok hervorragend. Auch dieser Vertriebskanal ist bereits erfolgreich getestet, mit dem Shop verknüpft und wir stellen das Business Center zur Verfügung.



Lark ist ein professionelles Business Kommunikations Tool. Darüber sind wir mit unseren Klienten in täglichen Austausch, führen Calls und organisieren das gesamte Business professionell und übersichtlich. Mit Hilfe von Tabellen und Projektplaner Tools haben Sie alles was geschieht live im Bilde.

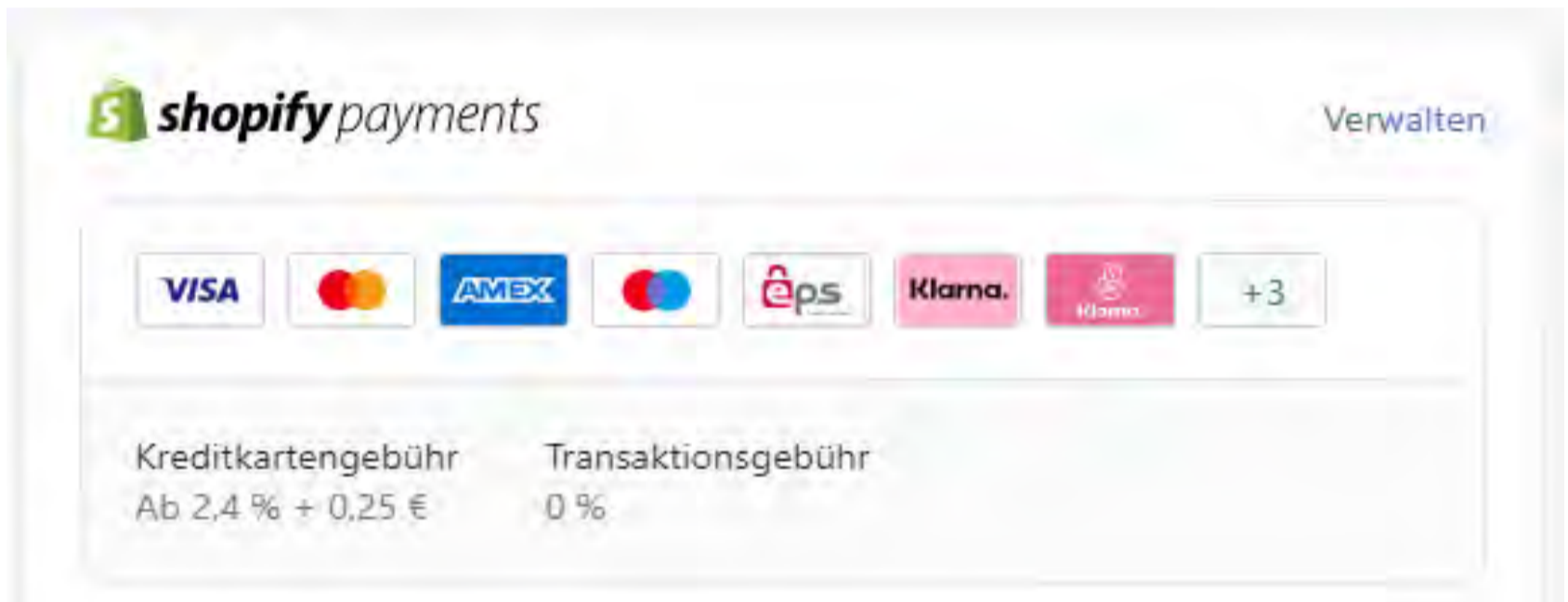


Automatisiertes Fulfillment aus Deutschland und Europa. Direkter Versand zum Endkunden innerhalb von 7 Werktagen, kein eigenes Lager notwendig, automatisierte Bestellabwicklung mit Sendungsverfolgung für den Kunden über eine europäische Fulfillment Agentur.

Attraktive und vielfältige Zahlungsmethoden für Kunden bereits integriert:

Mit Shopify sind Sie bestens gerüstet und können Ihren Kunden ganz flexible Zahlungsmöglichkeiten anbieten. Es sind keine zusätzlichen Accounts oder Programmierkenntnisse notwendig.

Visa, Mastercard, Amex, Klarna Sofortüberweisung, Klarna Rechnungskauf*, Google Pay, Apple Pay und PayPal*



*setzt einen PayPal Account voraus, der mit dem Shop verknüpft wird, der Umsatz wird als PayPal Guthaben auf das verknüpfte PayPal Konto abzüglich Gebühr gutgeschrieben. Kunden haben dabei einen Käuferschutz.

*Kunden haben die Möglichkeit ihren Einkauf 14 oder 30 Tage später per Klarna Rechnung zu bezahlen. Der Umsatz wird dabei innerhalb von 2 Tagen auf Ihr Geschäftskonto überwiesen und steht sofort zur Verfügung. Dieser Service ist für Shopbetreiber von Shopify kostenlos und setzt keinen Klarna Account voraus. Innerhalb Deutschlands machen bis zu 60% der Umsätze diese Zahlungsmethode aus.

Auf Wunsch richten wir auch die Zahlungsmethode Amazon Pay gemeinsam mit Ihnen ein. Dies setzt jedoch einen Amazon Händleraccount voraus.



Überschaubare Kosten

Die Nutzung von Shopify kostet monatlich 29€ im Basic Plan und lässt sich mit zahlreichen Apps erweitern und personalisieren.

UNSER SERVICE NACH DEM KAUF

Bei uns erhalten Sie nicht nur einen professionellen Shopify Online Shop, sondern auch das Know-How, um diesen langfristig betreiben zu können. Daher unterstützen wir jeden Käufer persönlich nach Übernahme eines Online Shops.

4 Wochen Start-Up Begleitung im Kauf inklusive:

- ✓ Nach Übernahme des Online Shops führen wir Sie persönlich und umfangreich in alle notwendigen Geschäftsabläufe und das Shopsystem von Shopify ein.
- ✓ Unsere Mitarbeiter stehen Ihnen 4 Wochen lang persönlich über Videokonferenzen 1-2x wöchentlich für alle Fragen und Anliegen zur Seite, damit Sie den Online Shop auch weiterhin reibungslos fortführen können.
- ✓ Schritt für Schritt begleiten wir Sie und kümmern uns weiterhin um Marketingprozesse wie die Analyse, Optimierung und Skalierung von Werbeanzeigen sowie das Einpflegen neuer Produkte und das Aufsetzen neuer Marketingkampagnen.
- ✓ Während der Einarbeitung führen wir Sie anhand klarer ToDo's durch den kompletten Prozess von der Einpflegung eines neuen Produkts bis hin zur Vermarktung und Skalierung. Gerne unterstützen wir Sie auch nach Ablauf der 4 Wochen.

Ihr Ansprechpartner für die Vereinbarung eines persönlichen Gesprächs und eine Vorstellung des Shops:

Herr Kevin Gletter
Geschäftsführer

E-Mail: kg@novacommerce.de
Tel: +49 17630647409

