



Suche



ALLE Sale Skinners Beachies Wattsocken Barfußschuhe Sandalen Kinderschuhe Socken Magazin

[www.barfussgefuehl.de](http://www.barfussgefuehl.de)

**Verkaufsexposé: Erfolgreicher Online-Shop für gesunde Barfußschuhe – Hohe SEO-Performance und sechsstelliger Jahresumsatz**

## Inhaltsverzeichnis

ÜBERBLICK.....	1
TOP-KENNZAHLEN IM ÜBERBLICK.....	2
VORTEILE UND POTENZIAL .....	2
ENTWICKLUNGSPOTENTIAL .....	2
FINANZKENNZAHLEN DER LETZTEN JAHRE.....	3
VERKAUFSDETAILS.....	3
IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK .....	3
DOMAIN .....	4
TOP-RANKINGS DER KEYWORDS.....	4
VERKAUFSSYSTEM: KAUFENGEL.DE .....	4
WEITERE MARKETINGMÖGLICHKEITEN DIREKT AUS DEM SYSTEM: .....	5
TRUSTEDSHOP ANBINDUNG .....	6
MONATLICHE (VERBINDLICHKEITEN) KOSTENERKLÄRUNG.....	6
UMSÄTZE NACH VERTRIEBSKANÄLE 2023 .....	7
UMSÄTZE NACH VERTRIEBSKANÄLE 2024 .....	7
BESTSELLER KATEGORIEN .....	8
BESTSELLER PRODUKTE:.....	8

## Ein einzigartiges Angebot für Investoren und Entrepreneur

Dieser etablierte Online-Shop bietet eine außergewöhnliche Chance, in einen wachsenden Markt einzusteigen: gesunde Barfußschuhe. Aufgrund gesundheitlicher Gründe steht dieses bewährte und profitable Geschäftsmodell zum Verkauf. Der Shop überzeugt durch hohe SEO-Performance, starkes organisches Wachstum und eine treue Kundschaft.

### Artikel & Kategorien:

233 aktive Artikel  
 411 aktive Artikelvarianten  
 99 aktive Kategorien  
 148 aktive Contentfelder

Stand: Do, 09.01.2025 - 06:16 Uhr

## Überblick

Mit der Mission, eine gesunde und natürliche Art des Laufens zu fördern, hat der Shop eine treue Community aufgebaut und bereits Hunderttausende Kunden beliefert. Der Fokus auf Qualität und

natürliche Bewegung macht den Shop zur führenden Adresse in diesem zukunftsorientierten Segment.

## Top-Kennzahlen im Überblick

- **Jahresumsatz:** Sechsstelliger Bereich, Spitzenumsatz über 140.000 EUR
- **Besucher:** Rund 4 Millionen jährlich
- **Conversion-Rate:** 0,041 %
- **Durchschnittlicher Warenkorb:** ca. 75 EUR

## Vorteile und Potenzial

### Exzellente Einkaufskonditionen & starke Partnerschaften

Langjährige Lieferantenbeziehungen garantieren günstige Einkaufspreise und starke Margen.

### SEO-Shop-System auf Provisionsbasis

Der Shop basiert auf einem hochmodernen, vollautomatisierten SEO-System, das kontinuierlich optimiert wird. Das Provisionsmodell mit wenigen Prozent des Verkaufserlöses ist unschlagbar günstig und bietet Ihnen volle Kontrolle – ein entscheidender Vorteil gegenüber Plattformen wie Amazon oder eBay.

### Marketing-Kanäle

Der Shop setzt auf organisches Wachstum durch herausragende SEO-Performance und eine aktive Instagram-Präsenz – ohne teure Werbekampagnen.

## Entwicklungspotential

Der Shop bietet enormes Wachstumspotenzial und vielfältige Möglichkeiten zur Erweiterung und Umsatzsteigerung:

### 1. Keine Anbindung an Marktplätze:

- Der Shop operiert aktuell ausschließlich über die eigene Webseite, ohne auf externe Marktplätze wie **Amazon**, **eBay** oder **Etsy** zu setzen.
- Die Anbindung an diese Plattformen könnte einen zusätzlichen Vertriebskanal erschließen, um neue Zielgruppen zu erreichen und den Umsatz signifikant zu steigern.
- Marktplätze bieten zudem eine hervorragende Möglichkeit, von bereits vorhandenen Suchanfragen und etablierten Kundenströmen zu profitieren.

### 2. Keine Werbekampagnen (Ads):

- Bislang wurden **keine bezahlten Werbemaßnahmen** wie **Google Ads**, **Facebook Ads** oder **Instagram Ads** eingesetzt. Dies eröffnet ein enormes Potenzial für gesteigerten Traffic und Umsätze.
- Durch gezielte PPC-Kampagnen und Retargeting-Strategien könnten Neukunden gewonnen und bestehende Kunden reaktiviert werden.
- Shopping-Ads und Social-Media-Werbung bieten insbesondere bei Lifestyle-Produkten wie Barfußschuhen enorme Chancen.

### 3. Ausbau durch Datengetriebene Entscheidungen:

- Die Einführung von Werbemaßnahmen und die Anbindung an Marktplätze könnten durch gezielte Datenauswertungen und Analysen der Zielgruppen optimal aufeinander abgestimmt werden. Dies minimiert das Risiko und maximiert die Effizienz.

## Finanzkennzahlen der letzten Jahre

		Versendete Bestellungen nach Hersteller												Summe															
Jahr	Brutto Umsatz in €   Anzahl Bestellungen												Umsatz	Anz. Bestellungen	Ø														
	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember																	
2025	24,90 € (-100%)	1 (-99%)															24,90 € (-100%)	1 (-100%)	24,90 € (-44%)										
2024	5.854,25 € (-14%)	109 (27%)	11.348,14 € (124%)	306 (297%)	19.184,37 € (83%)	551 (348%)	17.441,59 € (42%)	399 (168%)	19.858,69 € (18%)	352 (68%)	14.539,81 € (5%)	250 (19%)	7.189,14 € (-29%)	151 (17%)	6.292,79 € (-21%)	146 (19%)	6.147,35 € (-36%)	154 (28%)	3.307,00 € (-75%)	105 (45%)	1.921,23 € (-76%)	34 (-79%)	1.928,75 € (45%)	41 (45%)	115.013,08 € (6%)	2.598 (58%)	44,27 € (-41%)		
2023	6.829,53 € (34%)	86 (10%)	5.055,24 € (-36%)	77 (-19%)	10.458,07 € (-8%)	123 (-22%)	12.282,77 € (-2%)	149 (15%)	16.860,22 € (-15%)	210 (-28%)	14.124,76 € (-15%)	210 (-28%)	10.087,21 € (-24%)	129 (-48%)	8.012,76 € (-27%)	123 (-31%)	9.627,70 € (-28%)	120 (-34%)	13.942,87 € (-21%)	120 (-21%)	13.942,87 € (-21%)	190 (-21%)	8.800,21 € (-20%)	115 (-13%)	9.164,39 € (-26%)	117 (-27%)	124.345,73 € (-15%)	1.649 (-19%)	75,41 € (5%)
2022	5.078,91 € (-36%)	78 (-15%)	7.942,71 € (-2%)	95 (35%)	11.343,40 € (33%)	157 (8%)	12.576,44 € (34%)	175 (72%)	19.733,80 € (89%)	291 (16%)	18.948,78 € (17%)	276 (37%)	17.762,60 € (40%)	249 (-4%)	10.936,91 € (12%)	177 (36%)	13.446,27 € (56%)	151 (3%)	9.697,79 € (65%)	157 (69%)	11.008,41 € (89%)	132 (10%)	7.267,33 € (6%)	92 (21%)	145.743,35 € (21%)	2.030 (34%)	71,79 € (-10%)		
2021	7.884,90 € (143%)	92 (130%)	8.131,24 € (310%)	97 (169%)	8.402,73 € (38%)	118 (53%)	11.596,83 € (6%)	131 (-20%)	11.454,91 € (10%)	154 (8%)	16.335,44 € (30%)	236 (28%)	12.996,18 € (12%)	178 (5%)	11.424,95 € (5%)	158 (5%)	9.862,83 € (5%)	97 (-18%)	9.423,42 € (-8%)	95 (-29%)	6.505,88 € (-26%)	70 (12%)	6.621,44 € (32%)	87 (32%)	120.640,75 € (18%)	1.513 (12%)	79,74 € (5%)		
2020	3.251,44 € (-3%)	40 (0%)	1.983,45 € (15%)	36 (23%)	6.108,95 € (15%)	77 (24%)	10.988,13 € (87%)	163 (132%)	10.439,85 € (158%)	143 (103%)	12.597,82 € (107%)	184 (29%)	11.568,03 € (107%)	178 (50%)	10.899,14 € (28%)	151 (107%)	9.386,53 € (107%)	118 (107%)	10.315,82 € (154%)	103 (91%)	9.112,25 € (105%)	94 (104%)	5.897,13 € (44%)	36 (45%)	102.548,54 € (82%)	1.353 (20%)	75,79 € (7%)		
2019	3.348,95 € (295%)	39 (255%)	1.719,64 € (7%)	27 (50%)	5.297,30 € (119%)	62 (130%)	5.867,01 € (27%)	77 (15%)	4.054,23 € (-38%)	71 (-24%)	6.064,35 € (-14%)	103 (7%)	5.596,47 € (-33%)	93 (-12%)	7.279,96 € (-12%)	118 (15%)	4.539,77 € (12%)	61 (8%)	3.904,38 € (32%)	54 (8%)	4.453,13 € (8%)	46 (15%)	4.105,46 € (24%)	46 (35%)	56.250,65 € (3%)	797 (3%)	70,58 € (-10%)		
2018	847,55 €	11	1.600,65 €	18	2.417,30 €	27	4.624,18 €	67	6.523,05 €	93	7.065,08 €	96	8.385,40 €	106	8.226,73 €	103	4.065,53 € (3.142%)	61 (2.950%)	3.607,92 € (431%)	41 (356%)	4.105,62 € (94%)	40 (38%)	3.319,54 € (284%)	34 (127%)	54.788,55 € (1.347%)	697 (1.167%)	78,61 € (14%)		
2017																	125,40 €	2	679,28 €	9	2.119,30 €	29	863,50 €	15	3.787,48 €	55	68,86 €		
Summe	33.120,43 €	456	37.781,07 €	656	63.212,12 €	1.115	75.376,95 €	1.161	88.924,75 €	1.314	89.696,04 €	1.355	73.585,03 €	1.084	63.073,24 €	976	57.201,38 €	764	53.978,48 €	754	48.026,03 €	560	39.167,54 €	498	723.143,03 €	10.693	67,63 €		

Jahr	Umsatz	Gewinn
2021	120.640 EUR	30.700 EUR
2022	145.743 EUR	-14.957 EUR
2023	124.345 EUR	47.601 EUR
2024*	115.013 EUR	17.901 EUR

\*Bis Oktober

## Verkaufsdetails

- **Verkaufspreis:** 60.000 EUR (VHB)
- **Warenbestand:** ca. 10.500 EUR
- **Optional:** Drucker, Regale, Scanner, Verpackungsmaterial

**Somit Gesamtpreis: ca. 70.500 EUR + optionale Werte, wenn gewünscht**

## Ihre Vorteile auf einen Blick

- Sofortige Einnahmen durch ein etabliertes Geschäftsmodell.
- Effizientes Provisionssystem mit geringen Betriebskosten.
- Starke Kundenbindung und Erweiterungspotenzial.
- Unabhängigkeit von Drittplattformen für maximale Flexibilität.

## Unterstützung bei der Übergabe

1 Monat Unterstützung in der Übergangsphase angeboten, damit Sie nahtlos übernehmen und das volle Potenzial des Shops nutzen können.

## Schnelle Entscheidung erforderlich!

Aufgrund gesundheitlicher Gründe möchten wir das Thema abschließen und suchen einen Käufer, der den Shop in neue Hände übernimmt.

## Domain

- **Alter der Domain:** über 8 Jahre (06. August 2016)
- **URL:** [www.barfussgefuehl.de](http://www.barfussgefuehl.de)
- **Backlinks:** Hochwertige Links von Plattformen wie runnersworld.de, kingranks.com und weiteren.

Verkäufer hatte früher mit Jimdo angefangen und dann auf Kaufengel gewechselt hier hatte das PreisLeistungsverhältnis super funktioniert.

## Top-Rankings der Keywords

Falls Sie Interesse haben oder weitere Informationen wünschen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Keyword	SERP Position	Avg. Search Volume (Last 12 months)	Estimated Visits
sockenschuhe	4	9900	963
sockenschuh	5	9900	652
socken schuhe	6	9900	652
barfußschuhe	65	246000	516
barfußschuh	69	246000	516

## Verkaufssystem: Kaufengel.de

Der Shop nutzt das innovative Verkaufssystem von **Kaufengel.de**, das speziell für E-Commerce-Betreiber entwickelt wurde, um den Verkaufsprozess effizient, transparent und kostengünstig zu gestalten. Dieses System bietet eine Vielzahl von Vorteilen, die den Betrieb des Shops nachhaltig erleichtern und optimieren:

### USPs von Kaufengel.de:

#### 1. Provisionsbasiertes Modell:

- Anstatt hoher Fixkosten berechnet Kaufengel lediglich eine geringe Provision auf die tatsächlichen Verkäufe. Dadurch bleiben die laufenden Kosten niedrig, was insbesondere für skalierende Unternehmen ein großer Vorteil ist.
- Die Provision liegt üblicherweise bei **2–5 % des Umsatzes**, abhängig von der Vertragsgestaltung.

#### 2. SEO-Optimierung:

- Kaufengel bietet ein vollständig SEO-optimiertes Shopsystem, das auf organisches Wachstum ausgelegt ist. Mit integriertem Keyword-Tracking und kontinuierlicher

Verbesserung der technischen SEO bietet die Plattform eine starke Grundlage, um wettbewerbsfähig zu bleiben und hohe Rankings zu erzielen.

### 3. Intuitive Bedienung:

- Das Backend von Kaufengel ist benutzerfreundlich und erfordert keine technischen Vorkenntnisse. Änderungen an Produkten, Preisen oder der Webseite können einfach vorgenommen werden, was die Verwaltung für Betreiber erheblich erleichtert.

### 4. Automatisierte Prozesse:

- Das System integriert **automatische Bestellabwicklung, Zahlungsmanagement** und **Versandbenachrichtigungen**, wodurch der Personalaufwand minimiert wird. Dies ermöglicht ein effizientes und skalierbares Geschäftsmodell, selbst bei steigenden Umsätzen.

### 5. Multi-Channel-Integration:

- Obwohl der Shop aktuell keine Marktplätze nutzt, bietet Kaufengel die Möglichkeit zur einfachen Integration von externen Plattformen wie **Amazon** oder **eBay**. Diese Option kann zukünftige Wachstumsstrategien erleichtern.

#### Kostenübersicht:

- **Provisionsmodell:** Üblicherweise zwischen 2–5 % des Umsatzes, abhängig von der Vertragsgestaltung.
- **Keine Fixkosten:** Das System verzichtet auf hohe monatliche Gebühren, sodass die laufenden Betriebskosten überschaubar bleiben.
- **Optional Support:** Kaufengel bietet gegen geringe Zusatzkosten Unterstützung bei technischen Fragen oder individuellen Anpassungen.

#### Vorteile für den Shop-Betreiber:

Das flexible und skalierbare System von Kaufengel.de ermöglicht es Ihnen, sich auf die Kernbereiche Ihres Geschäfts zu konzentrieren, während technische und administrative Aufgaben weitgehend automatisiert laufen. Dieses effiziente System bietet Ihnen die volle Kontrolle über Ihren Shop, ohne dabei von Drittplattformen wie Amazon oder eBay abhängig zu sein.

Mit Kaufengel.de verfügt der Shop über ein modernes und leistungsstarkes Verkaufssystem, das optimal auf organisches Wachstum und Effizienz ausgelegt ist.

#### Weitere Marketingmöglichkeiten direkt aus dem System:

- Freunde Werben
- Newsletter
- Kundenbewertungen System eigenes
- Gutscheinportale / Partner

#### Newsletter:

Newsletter Übersicht | Verteiler-Liste | AdressCheck | Newsletter Anmeldung

neuen Newsletter erstellen

10 Einträge pro Seite


Betreff	angelegt am	zuletzt editiert	Sendedatum	Versendet	Anmeldungen	Abmeldungen	
<input type="checkbox"/> Schnäppchenalarm bei Barfußgefühl - Kinder-Barfußschuhe von Pato & Mascal Shoes im Ausverkauf!	12.08.2024	13.08.2024   20:23 Uhr	13.08.2024   20:25 Uhr	354	12	22	Newsletter verschicken
<input type="checkbox"/> Aktionswochenende - 40% Rabatt auf ALLES	26.07.2024	27.07.2024   07:33 Uhr	27.07.2024   07:34 Uhr	352	2	0	Newsletter verschicken
<input type="checkbox"/> Sichere dir jetzt tolle Barfußschuhe zum Winterschlussverkauf!	14.01.2024	14.01.2024   18:14 Uhr	14.01.2024   18:15 Uhr	316	72	36	Newsletter verschicken
<input type="checkbox"/> Wie Barfußgefühl mein Leben veränderte: Meine persönliche Geschichte	03.01.2024	03.01.2024   16:13 Uhr	03.01.2024   16:14 Uhr	316	0	-	Newsletter verschicken
<input type="checkbox"/> Bästchen Socken: Perfekter Schutz für deinen kommenden Abenteuerurlaub!	24.12.2023	24.12.2023   10:36 Uhr	24.12.2023   10:38 Uhr	316	0	-	Newsletter verschicken
<input type="checkbox"/> Starte sportlich ins neue Jahr mit Skinners Socks: Laufen, Wandern & Fitnessstudio!	19.12.2023	19.12.2023   23:30 Uhr	19.12.2023   23:31 Uhr	315	5	4	Newsletter verschicken

Maximaler Schutz

## TrustedShop Anbindung

Sollte der Käufer Interesse an Trusted Shop haben, kann er gerne den Vertrag mit alle Bewertungen übernehmen.

Wurde zum Mai 2025 gekündigt und es würden hier noch ca. € 400,- anfallen. Ansonsten nehme ich das aus dem Shop raus.


 Bewertungen ▸ Inbox ▸ **Bev**


Kanal


**Barfußgefühl**


4.61/5 401 Bewertungen

[www.barfussgefuehl.de](http://www.barfussgefuehl.de)

 **Inbox**

 Einladungen

 Marketing

 Reputation Manager

Monatliche (Verbindlichkeiten) Kostenerklärung

Stand 10.01.2024

- Warenverfügbarkeit sichern
- Provision an Kaufengel 7-8,5% vom Umsatz pro Monat
- Mitarbeiterin 2-3 Woche für Versand und SEO (€ 680,-)
- Paypal Gebühr variabel
- DHL – variabel
- Trusted Shop (Gütesiegel und Bewertungsportal)
- Idealo Portal Gebühr variabel
- Fläche = 50m<sup>2</sup>
- Warenbestand ist EK plus 19% MwSt.

Barfußgefühl ist organisch gewachsen ohne zusätzliches Google oder Instagram Kampagnen. Wenn man sich hier darauf konzentriert, ist ein Umsatzwachstum von mind. € 250.000 möglich.

### Umsätze nach Vertriebskanäle 2023

Affiliate	Besucher	Anzahl Bestellungen	CV	Warenkorb	Umsatz	ist Preis-suchmaschine	Preis-suchmaschine Clicks	Preis-suchmaschine Kosten (Netto)
[direkt]	4.031.644	1.370	0,03 %	81,27 €	111.340,10 €	89,54 %	<input type="checkbox"/>	0
GoogleShopping	0	249		47,92 €	11.931,78 €	9,60 %	<input type="checkbox"/>	0
ideal	0	27		30,86 €	833,25 €	0,67 %	<input type="checkbox"/>	0
[+] newsletter 276 (2)	0	2		95,95 €	191,90 €	0,15 %	<input type="checkbox"/>	0
artikelbewertung	0	1		48,70 €	48,70 €	0,04 %	<input type="checkbox"/>	0
<b>Summe:</b>	<b>4.031.644</b>	<b>1.649</b>	<b>0,04 %</b>	<b>75,41 €</b>	<b>124.345,73 €</b>			

Einstellungen speichern

### Umsätze nach Vertriebskanäle 2024

Notiz: Ads zum Ende des Jahres (Versuch mit einem Produkt)

Affiliate	Besucher	Anzahl Bestellungen	CV	Warenkorb	Umsatz	ist Preis-suchmaschine	Preis-suchmaschine Clicks	Preis-suchmaschine Kosten (Netto)
GoogleShopping	0	1.228		30,02 €	36.863,35 €	32,05 %	<input type="checkbox"/>	0
[direkt]	4.269.153	1.073	0,03 %	64,25 €	68.944,46 €	59,94 %	<input type="checkbox"/>	0
idealo	0	173		29,70 €	5.137,66 €	4,47 %	<input type="checkbox"/>	0
ideal	0	101		23,17 €	2.340,31 €	2,03 %	<input type="checkbox"/>	0
AdWords	0	16		78,75 €	1.259,95 €	1,10 %	<input type="checkbox"/>	0
[+] newsletter 289 (3)	0	6		70,39 €	422,35 €	0,37 %	<input type="checkbox"/>	0
bodenseepaddler	0	1		45,00 €	45,00 €	0,04 %	<input type="checkbox"/>	0
<b>Summe:</b>	<b>4.269.153</b>	<b>2.598</b>	<b>0,06 %</b>	<b>44,27 €</b>	<b>115.013,08 €</b>			

Einstellungen speichern

## Bestseller Kategorien

- Damen Barfußschuhe
- Herren Barfußschuhe
- Kinder Barfußschuhe

## Bestseller Marken:

- Beachies Wattsocken
- Shamma Sandalen
- Plus12 Messgerät
- Dexshell Socken
- Skinners Socks