

UNTERNEHMEN ZU VERKAUFEN:

E-Commerce Handel im Beauty Segment



E-Commerce Handel im Beauty Segment

- Es stehen 100% Gesellschaftsanteile im Rahmen eines Share-Deals zum Verkauf. Der geschäftsführenden Gesellschafter steht im Rahmen einer geregelten Nachfolge, dem Unternehmen für eine gewisse Zeit weiterhin zu Verfügung.
- E-Commerce Handel
- GmbH
- Aktuell hat GmbH zwei Marken und noch 3 aktive Produkte auf Amazon gelistet. Beim Kauf der GmbH erhält der Käufer die zwei Marken, den Amazon Account, Warenbestände, Bilddateien und 6 Monate Begleitung durch den Gründer und alle Herstellerkontakte
- Junges Unternehmen, welches aufgrund seiner Struktur, der gegebenen Rahmenbedingungen und des skalierbaren Geschäftsmodells ein großes Wachstumspotenzial bietet.
- Produkte aus dem Beauty Segment
- Amazon, B2B und B2C
- Durch eine Out of Stock Phase und kein benötigtes Kapital sind die Umsatzerlöse und Gewinnerlöse leider eingebrochen , laufen aber aktuell wieder an.
- Die E-Commerce GmbH hat Ihren Sitz in Zossen. Zossen zählt zu den Steuerparadiesen in Deutschland. Hier hat die GmbH ein Büro angemietet mit einer monatlichen Miete von ca. 230 EUR. Das Unternehmen ist aber nicht ortsgebunden.

Angebotsgegenstand

Branche, Sparte

Unternehmensform

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Produkte

Kunden

Umsatz- und Ertragslage

Standort, Immobilie

E-Commerce Handel im Beauty Segment

- Ich habe für mich entschieden, dass mir die nötige Energie und der Fokus fehlen, um ein Unternehmen dieser Größenordnung weiterzuführen. Aus diesem Grund suche ich einen Nachfolger, der die Möglichkeiten und die Vision besitzt, das Unternehmen erfolgreich in die Zukunft zu führen, während ich mich wieder einer Anstellung widme. Das Unternehmen soll daher an einen geeigneten Kaufinteressenten übergeben werden, der dieses nachhaltig und langfristig weiterentwickeln möchte.
- Besonders geeignet erscheint das Unternehmen für
 - Existenzgründer/MBI mit entsprechendem Know-how und ausreichender Eigenkapitalausstattung
 - Andere Player aus dieser Branche, welche das eigene Geschäftsmodell schnell mit einem systemgestützten Konzept aufladen und weiterentwickeln wollen
 - Mitbewerber, welche durch Zukauf organisch wachsen möchten
- 45.550 EUR zuzüglich Lagerbestände zum Stichtag
- Yves Stannek, +49 174 6959781, contact@central-international-ecommerce.com
- Bei weitergehendem Interesse bitte ich um Kontaktaufnahme, zur Präsentation des Unternehmens und für alle weitergehenden Informationen.

Verkaufsgrund / -ziel

Idealer Erwerber

Verkaufspreis

Kontakt

Weitere Schritte