

Exposé: Catering-Unternehmen in Berlin zu verkaufen

1. Unternehmensprofil

Zum Verkauf steht ein etabliertes und wachstumsstarkes Catering-Unternehmen in Berlin, das seit Mai 2024 als GmbH firmiert. Die Marke besteht bereits seit 2012 und wurde 2019 gezielt auf Business-Catering ausgerichtet.

Mit einem starken Kundenstamm im Unternehmenscatering und Eventbereich bietet das Unternehmen eine ausgezeichnete Marktposition und hohe Skalierungsmöglichkeiten. Dank professioneller Strukturen und einer modernen Infrastruktur ist der Betrieb sofort übernahmebereit.

2. Finanzkennzahlen

- **2023:** Umsatz **912.613 €**, Gewinn **106.303 €**
 - Umsatzsteigerung im Vergleich zum Vorjahr: **+98,37 %**
 - Gewinnsteigerung im Vergleich zum Vorjahr: **+52,11 %**
- **2024:** Umsatz bereits auf **über 1.000.000 €** gesteigert
- **Fixe monatliche Kosten:** ca. **50.000 - 60.000 €**
- **2024 buchhalterischer Verlust:** ca. **100.000 €** (bedingt durch die Überführung des Einzelunternehmens in die GmbH, kein operativer Verlust)

Das Unternehmen weist eine kontinuierliche wirtschaftliche Entwicklung mit hohem Wachstumspotenzial auf.

3. Infrastruktur & Ausstattung

- **Produktionsküche mit Kühlhaus** (ca. 100 m² im Erdgeschoss)
- **Büro- und Lagerräume** (weitere 100 m² im Obergeschoss)
- **Moderne Ausstattung:** Kombidämpfer, Herd, Abzuganlage u. v. m.
- **Eigene Lieferfahrzeuge**
- **Zentrale Büro- und Geschäftsstelle in Berlin-Kreuzberg**
- **Team von 8 Mitarbeitern**, das alle betrieblichen Abläufe sicherstellt

4. Marktpotenzial & Chancen

Das Unternehmen ist in einer wachsenden Branche tätig, mit steigender Nachfrage nach Business-Catering und Event-Verpflegung.

Mögliche Wachstumsstrategien:

- **Erweiterung des Kundenportfolios** durch gezieltes Marketing und Akquise
- **Skalierung des Produktionsvolumens** durch optimierte Abläufe
- **Erweiterung des Angebots**, z. B. durch nachhaltige und gesundheitsorientierte Catering-Konzepte

5. Verkaufsoptionen

- **Asset Deal:** Übertragung von Marke, Equipment, Kundenstamm und operativen Prozessen als Gesamtpaket
- **Share Deal:** Übernahme sämtlicher Anteile der GmbH

Beide Varianten bieten attraktive Einstiegsmöglichkeiten, je nach strategischer Ausrichtung des Käufers.

6. Kontakt

Für detaillierte Kennzahlen, weitere Informationen oder einen persönlichen Besichtigungstermin stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.